

Ingenius Lab

37 rue Charles Edouard Jeanneret

78300, Poissy

Email: formation@ingenius-lab.fr

Tel: 07.67.00.20.27



Sales Hacker

Durée: 400 heures (57 jours)

Profils des stagiaires

Toute personne motivée et déterminée ayant une appétence pour le digital

Prérequis

- Compétences IT basiques
- Soft Skills
- Savoir-être
- Sens du relationnel
- BAC + 2 idéalement
- Sensibilité aux réseaux sociaux

Objectifs pédagogiques

- Maitriser l'acquisition de lead qualifié
- Maitriser l'activation
- Savoir utiliser les RS comme un levier commercial
- Savoir commercialiser un produit ou service

Contenu de la formation

- Welcome To Reset
 - Compétences
 - Connaître l'écosystème startup
 - Connaître les enjeux des relations commerciales à l'ère du digital
 - Code, no-code (Atelier)
 - REX de Bizdev, Growth Hacker, Startups tech (Atelier)
- Comprendre le mécanisme de la création d'une nouvelle offre de produit et service
 - Compétences
 - Réaliser une étude de marché
 - Maîtriser l'approche lean startup
 - Savoir établir un business plan
 - Atelier : Création d'une entreprise fictive et pitch (21h – format Hackathon)
- Habiller son offre
 - Compétences
 - Savoir définir la proposition de valeur d'un nouveau produit
 - Savoir définir une cible persona marketing
 - Atelier avec un porteur de projet (intégré)

Ingenius Lab

37 rue Charles Edouard Jeanneret

78300, Poissy

Email: formation@ingenius-lab.fr

Tel: 07.67.00.20.27



- Stratégie définir stratégie marketing / communication
 - Compétences
 - Optimiser la visibilité d'un produit ou service
 - Maîtriser le copywriting
- Acquisition
 - Compétences
 - Développer son portefeuille de clients avec le digital
 - Acquérir le mindset Growth
 - Construire une stratégie d'acquisition de leads
 - Automatiser un tunnel de vente
- Négociateur pour closer
 - Compétences
 - Maîtriser la négociation B2B

Maîtriser les mécanismes de vente

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

Vos interlocuteurs Formation :

L'ensemble des membres du pôle formation de INGENIUS LAB sont à votre écoute pour que vous tiriez le meilleur parti de cette formation (voir coordonnées en page de garde).

Le formateur expert :

Le formateur a pour mission de concevoir et d'animer l'action de formation. A la fois expert du thème de votre formation et pédagogue expérimenté, il intervient depuis la préparation de la formation jusqu'à l'évaluation et au suivi de l'action.

Tout au long de son action, il apporte aux stagiaires méthodologies et apports pratiques pour développer leurs compétences.

Pour votre projet, nous avons sélectionné :

Vous trouverez son CV ci-après.

LE RECRUTEMENT DES FORMATEURS

Tous les formateurs qui interviennent pour INGENIUS LAB sont qualifiés au regard de leur double compétence :

- Experts dans leur domaine d'intervention
- Compétences pédagogiques

Moyens pédagogiques et techniques

- Accueil des stagiaires dans une salle dédiée à la formation.
- Documents supports de formation projetés.
- Etude de cas concrets
- Quiz en salle
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présence.
- Questions orales ou écrites (QCM).
- Mises en situation.
- Formulaires d'évaluation de la formation.