

Student City Manager

Wil jij bijdragen aan het snelst groeiende, meest duurzame en groene logistieke netwerk van Europa en meewerken aan de uitrol in Vlaanderen? Krijg jij energie van het te woord staan van klanten en problemen op te lossen; zelf of via de juiste interne afdelingen? Wil jij met een jong en bruisend team de stip op de horizon zetten, nieuwe successen vieren en de service naar het volgende level brengen? Dan is deze functie echt iets voor jou!

Over ons

Wij zijn Homerr, de scale-up die de wereld van logistiek flink aan het opschudden is. Door onze slimme én duurzame oplossingen, maken we de groeiende markt van online aankopen echt future-proof. Dit doen we onder andere door gebruik te maken van busjes die toch al onderweg zijn, waarmee we direct tot 79% CO2 uitstoot besparen.

Dit concept slaat aan en we groeien dan ook ontzettend hard. Ook zorgt onze innovatieve IT afdeling er bijvoorbeeld nog eens voor dat het voor de consumenten veel makkelijker, sneller en inzichtelijker is. Met een team van ambitieuze enthousiastelingen die gepassioneerd zijn over duurzaamheid en optimalisatie, maken we de logistieke sector elke dag een stukje groener. Iedere dag weer worden we een stukje beter en vieren we nieuwe mijlpalen.

De functie

Als City Manager ben je de lokale vertegenwoordiger van Homerr en met jouw sales skills lever je een cruciale bijdrage aan de groei van ons Homerr netwerk. Omdat wij een gigantische groei doormaken is het van belang dat ons netwerk evenredig meegroeit. In deze functie benader je nieuwe ondernemers, sluit ze ter plekke aan en verzorgt de aftersales. Je zorgt ervoor dat alle postcodegebieden een 100% dekkingsgraad hebben, zodat we kunnen bijdragen aan een schonere wereld en een socialere buurt. Je bent veel op pad en wij zoeken dus echte zelfstandige salestoppers die naast het flink willen verdienen ook graag hun steentje aan duurzaamheid willen bijdragen.

De verantwoordelijkheden:

- Het analyseren van het retaillandschap in grote steden en dorpen;
- Ondernemers overtuigen om zich aan te sluiten aan het Homerr netwerk;
- Je bent het eerste aanspreekpunt voor vragen van klanten;
- Je pakt verantwoordelijkheid voor de door jouw binnengebrachte leads.

Wie zoeken wij?

- Je volgt een bachelor of master opleiding, hebt een rijbewijs B en relevante sales ervaring;
- Je kan goed zelfstandig en met targets werken, houdt van doorpakken en je bent pro-actief;
- Je bent spontaan, enthousiast over duurzaamheid en kan goed problemen oplossen;
- Je bent representatief, hebt een vlotte babbel en minimaal 3 dagen per week beschikbaar.

Wat bieden wij?

- Naast een goed uurloon krijg je per aangesloten punt een mooie bonus en is er ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en groei;
- Werken voor een ondernemende, ambitieuze en duurzame scale-up;
- Veel vrijheid en flexibiliteit;
- In plaats van een kantoorbaan zal je door heel het land werken.

Word jij onze nieuwe collega?

Stuur dan een mailtje naar thomas@homerr.com met je CV en motivatie. Mocht je eerst meer informatie willen, mail ons dan even met je naam en nummer, dan nemen we contact met je op!