

# **Business Development Manager:in/ Key Account Manager:in Hospitality (f/m/d)**

Unsere Mandantin lebt seit Jahrzehnten die Leidenschaft für textiles Bodendesign und kombiniert Innovationskraft mit „Handwerkskunst“. Nachhaltigkeit - bei Produktionsprozessen wie bei eingesetzten Materialien - ist neben Design, Funktion und Behaglichkeit fester Bestandteil der Unternehmensphilosophie.

Sind Sie Expert:in im Business Development, erfolgreich im Umfeld Hotel / Hospitality im Objektgeschäft und im Netzwerken? Haben Sie das Gefühl für Einrichtung, Design und Material? Dann gestalten Sie mit und bei uns den Bereich Hospitality als strategisches Geschäftsfeld.

## **Ihre Aufgaben**

- Gemeinsam mit der Geschäftsleitung definieren Sie die Strategie, um den Markt und die Vorgehensweise für das breite Produktpotfolio zu bestimmen, sowohl national wie auch international
- Sie nutzen Ihre Marktkenntnisse und Verbindungen, um zu Hotelgesellschaften, Marketingverbünden, Eigentümern, Planern, Immobilienentwicklern und Entscheidern Beziehungen und tragfähige Partnerschaften aufzubauen
- Sie unterstützen die regionalen Vertriebsteams und Business Development Manager:innen aktiv vor Ort und sind in der Lage, Türen für sie zu öffnen
- Als Brancheninsider erkennen Sie Trends und geben Impulse für die Kollektions- und Sortimentsentwicklung und arbeiten partnerschaftlich mit den Kolleg:innen aus Marketing, Produktmanagement, Design und Vertrieb zusammen
- Sie repräsentieren die Sparte Hospitality bei Messen, Networking-Meetings oder Branchenevents

## **Ihr Profil**

- Sie sind bereits mehrere Jahre leidenschaftlich und erfolgreich im Business Development oder Key Account Management mit dem Schwerpunkt Hotel / Hospitality tätig
- Sie sind aktiv netzwerkend, haben gute Verbindungen, sind ausdauernd und kennen die Trends und Herausforderungen des Marktes
- Sie arbeiten planvoll und strukturiert, sind eigeninitiativ und kommunikativ, agieren sicher und professionell in Verhandlungen
- Sie sind in der Lage, potentielle Kunden und die eigenen Mitarbeiter zu begeistern und so das Team und das Geschäftsfeld erfolgreich weiterzuentwickeln

## **Wir bieten**

- Eine Schlüsselposition in der Welt der kreativen Bodenbeläge bei einem dynamischen, erfolgreichen Unternehmen
- Raum für strategisches, konzeptionelles Arbeiten im designorientierten Umfeld
- Die Gelegenheit, aktiv ein Geschäftsfeld auf- und auszubauen

**Bewerben Sie sich jetzt!**

Projektnummer **1223034HP**

 Bodenbelag/ Interior

 Deutschland

 schnellstmöglich

 Vollzeit

**Kontaktieren Sie mich**



**Ulrike Berner**

**PROJEKTASSISTENZ, RECRUITERIN**

 +49 (0)9221 / 9573-19

 info@krueger-headhunting.de

 krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1223034HP**