

Sales Manager Maschinenbau (m/w/d)

Projektnummer **1222026**

Unser Mandant ist Vertriebspartner eines weltweit erfolgreich tätigen Unternehmens und verantwortlich für die DACH-Region. Ein modernes Produktportfolio von leistungsstarken Maschinen sowie konsequente Kundenorientierung sichern den Unternehmenserfolg.

Im Zuge einer Altersnachfolge suchen wir eine motivierte und engagierte Vertriebspersönlichkeit als Vertriebsmitarbeiter:in im Außendienst / Gebietsverkaufsleiter:in / Gebietsmanager:in / Key Account Manager:in / Sales Consultant.



Maschinenbau



Franken



sofort



Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Kontinuierliche und gezielte Akquise neuer Kunden
- Betreuung aus Ausbau von Umsatzpotenzialen bestehender Kunden in der DACH-Region
- Beratung, Angebotswesen und Auftragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss und aller dazugehörigen Themen
- Überwachung und Reporting von Kennzahlen (z.B. Angebotsvolumen, Zahlungsziele /-eingänge, Reklamationen)
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst in Italien und der Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische / technische Ausbildung oder Studium
- Berufserfahrung im Vertrieb, ideal Maschinen- oder Anlagenbau; Ingenieure und Servicetechniker sind ebenfalls willkommen
- Strukturierte und organisierte Arbeitsweise
- Akquisitionstark, verhandlungs- und abschlussstark
- Englisch in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft > 30%

Wir bieten

- Familiäres und wirtschaftlich gesundes Unternehmen
- Hervorragendes Arbeitsklima in einem teamorientierten Umfeld
- Attraktive Vergütung und Dienstwagen, inkl. privater Nutzung
- Unbefristeten Arbeitsvertrag sowie mobiles Arbeiten

Bewerben Sie sich jetzt!

Kontaktieren Sie mich



Svenja Schütz

PROJEKTASSISTENZ



+49 (0)9221 / 9573-15



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre
Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1222026HP**