

Gebietsverkaufsleiter Schweiz (m/w/d)

Projektnummer **1220025HP**

Design made in Germany. Mit eigenem hohen Anspruch an Funktionalität und Qualität setzt unser Mandant innovative Akzente im Bereich Objekt-ausstattung, wobei Umweltschutz und Nachhaltigkeit von der Konzeption bis hin zur Produktion einen entscheidenden Einfluss nehmen. Die Kunden - Fachhändler, Objekteure, Verarbeiter ebenso wie Endkunden, Unternehmen, Hotels - schätzen ihn für seine Kreativität, seine hochwertigen Kollektionen ebenso wie für seine Kundenorientierung.

Um den Markt Westschweiz auszubauen, bietet er einer kreativen, engagierten und „hungrigen“ Verkäuferpersönlichkeit diese langfristig angelegte Position



Heimtex/Interior



Schweiz (Westschweiz)



schnellstmöglich



Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Ausbau der Marktpräsenz und Neukundenakquise
- Aktive Pflege des bestehenden Kundenstamms
- Identifikation und Akquisition von (Groß-) Projekten in der gewerblichen Objektausstattung
- Aufbau und Ausbau eines eigenen Netzwerkes zu Planern, Architekten sowie Entscheidern in Unternehmen, Hotels etc.
- Schnittstelle zwischen Kunden und internen Fachbereichen
- Umsetzen und Weiterentwickeln von Verkaufsstrategien
- Produktpräsentation bei Kunden sowie auf Veranstaltungen und Messen

Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Ausbildung, auch Studium
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern, gerne im Bereich Interior/Heimtex, Bodenbelag, Wandbelag, Decke, Deko
- Kenntnisse im Objekt- / Projektgeschäft sowie mit Ausschreibungen
- Überzeugender Jäger und Netzwerker—idealweiser mit Kontakten zu Planern und Architekten,
- Verhandlungssicher, kreativ, souverän im Auftritt
- Ausgeprägte Kundeorientierung, Eigeninitiative, Organisationstalent, Liebe für das Thema Interior
- Deutsch und Französisch fließend

Wir bieten

- Anspruchsvolle und kreative Aufgabe in einem dynamischem und international erfolgreichen Unternehmen
- Professionelle Unterstützung durch das Backoffice und einen Showroom in der Schweiz
- Attraktives Gehaltspaket inkl. Firmenwagen

Kontaktieren Sie mich



Ulrike Berner

PROJEKTASSISTENZ



+49 (0)9221 / 9573-19



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre
Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1220025HP**