

# GEBIETSVERKAUFSLEITER HAMBURG (M/W/D)

Unser Mandant ist ein Hersteller ganzheitlicher Bürorichtungen, der moderne Arbeitsplatzkonzepte mit qualitativ hochwertigen Produkten „Made in Germany“ anbietet. Um die Marktposition weiter auszubauen, wird kontinuierlich in Produktentwicklung und Produktion, aber auch in den Vertrieb und die ganzheitliche Kundenbetreuung investiert.

Dafür bieten wir im Gebiet Hamburg einer erfahrenen und engagierten Vertriebspersönlichkeit, eine spannende Vertriebstätigkeit im Außendienst.

## Ihre Aufgaben

- Sie pflegen und intensivieren bestehende Kundenbeziehungen zu Partnern und Endkunden in Ihrem Vertriebsgebiet
- Sie arbeiten kontinuierlich und gezielt an der Gewinnung und Anbahnung neuer Kundenbeziehungen und Objekte im Gebiet
- Sie erarbeiten Kundenlösungen im Objektbereich in enger Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern und unternehmensinternen Fachbereichen
- Sie beraten, betreuen und schulen Fachhandelspartner, Stammkunden sowie Planung- und Architekturbüros
- Sie arbeiten Hand in Hand mit dem Vertriebsteam Hamburg—im Innen- und Außendienst—zur Schaffung eines belastbaren Netzwerks zu den unterschiedlichen Zielgruppen der Inneneinrichtungsbranche
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf regionalen und überregionalen Veranstaltungen und Messen


## Ihr Profil


- Sie sind ein Vertriebsprofi mit Leidenschaft für die Neukundenakquise sowie die Bestandskundenbetreuung
- Sie haben Erfahrungen im Vertrieb beratungsintensiver Produkte sowie im Umgang mit verschiedenen Kundengruppen: vom Fachhandel bis zum Objektkunden
- Sie kennen das Objektgeschäft und/oder die Großkundenbetreuung
- Sie netzwerken gerne und haben ein Gespür für Inneneinrichtung und Architektur
- Sie können überzeugend argumentieren, besitzen Kommunikationsgeschick sowie die Fähigkeit zur Diplomatie
- Sie sind selbstständig, eigenmotiviert und haben Freude am Erfolg


## Wir bieten


- Qualitativ hochwertige und nachhaltig produzierte, designorientierte Produkte „Made in Germany“
- Team- und leistungsorientiertes Arbeiten
- Ein modernes Umfeld mit attraktiven Weiterentwicklungsperspektiven

Projektnummer **1220023HP**

 Möbel/Objekt

 Hamburg

 frühestmöglich


 Vollzeit

## Kontaktieren Sie mich




### Mientje Krüger

BERATERIN

 +49 (0)9221 / 9573-16

 info@krueger-headhunting.de

 krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre  
Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer  
angeben: **1220023HP**