**Vertriebs-
Reporting**

Welches Monatsziel gab es für diesen Monat?
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viele neue Leads gibt es?
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viele potenzielle Kunden sind in der Pipeline?
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viele neue Kunden wurden abgeschlossen?
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viel Vertragsvolumen (Gesamtsumme, nicht nur ein Monat) wurden diesen Monat abgeschlossen?
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viele Absagen gab es?
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viel offenes Vertragsvolumen liegt derzeit vor?
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Welche Hürden gibt es derzeit? Welche Lösungsansätze gibt es?
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Ziele für den nächsten Monat?
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie zufrieden bist du mit diesem Monat?
(bitte anklicken)
[ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ]  [ ]  [ ]
 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11