**Vertriebs-  
Reporting**

Welches Monatsziel gab es für diesen Monat?  
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viele neue Leads gibt es?  
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viele potenzielle Kunden sind in der Pipeline?  
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viele neue Kunden wurden abgeschlossen?  
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viel Vertragsvolumen (Gesamtsumme, nicht nur ein Monat) wurden diesen Monat abgeschlossen?  
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viele Absagen gab es?  
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie viel offenes Vertragsvolumen liegt derzeit vor?  
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Welche Hürden gibt es derzeit? Welche Lösungsansätze gibt es?  
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Ziele für den nächsten Monat?  
Antwort: Wählen Sie einen Dokumentbaustein aus.

Wie zufrieden bist du mit diesem Monat?  
(bitte anklicken)  
    
 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11