

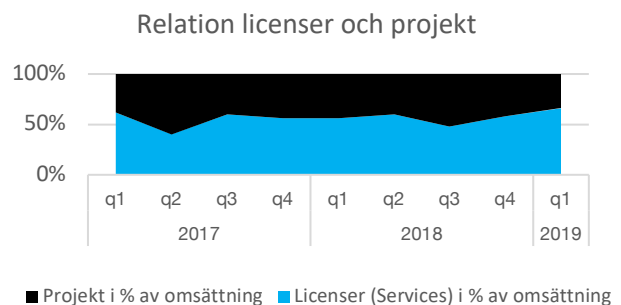
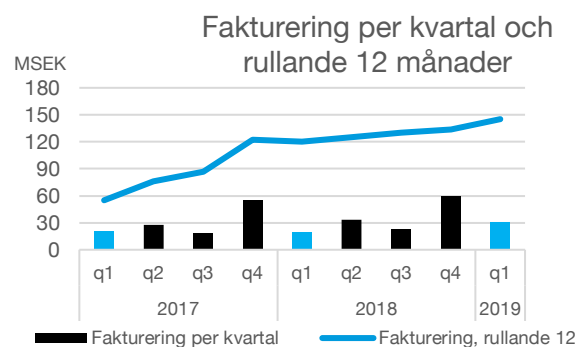
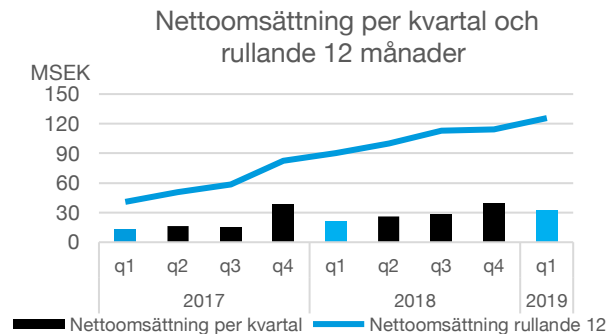
Delårsrapport januari – mars 2019

Första kvartalet 2019

- Faktureringen ökade med 58 procent och uppgick till 30 MSEK (19).
- Koncernens nettoomsättning ökade med 52 procent och uppgick till 33 MSEK (21), Fördelning mellan projekt och webservices (prenumerationer) var 34/66 procent (44/56).
- Koncernens rörelseresultat uppgick till -30 MSEK (-19).
- Resultat per aktie uppgick till -0,23 SEK (-0,43) före utspädning.
- Kassaflödet från löpande verksamheten uppgick till -25 MSEK (0).
- Akkumulerat tusental antal användare ökade med 93 procent och uppgick till cirka 1 429** (740).
- Akkumulerat antal nedladdningar uppgick till 40,6 miljoner**.
- Antalet tillverkare (Brands) uppgick till 1 502**.
- VD Stefan Larsson avgår och axlar ny roll som CSO. Johan Svanström utses till tf VD.
- Förvärv av franska Polantis som tillför både användare och tillverkare.
- Förvärv av svenska Convergog tillför främst tillverkare.
- Kim Mortensen utsågs till ny VD med tillträde den 1 juni 2019.

Viktiga händelser efter periodens utgång

- Alexander Dahlquist har utsetts till ny CFO och ersätter Stefan Hansson som efter fyra år lämnar BIMobject för ett annat uppdrag.
- Mario Ortega utses till SVP AECO.



MSEK	3 månader			12 månader		
	Jan-Mar	Jan-Mar	Δ%	31-mars	31-dec.	Δ%
	2019	2018		2019	2018	
Fakturering under perioden	30	19	58%	144	134	7%
Nettoomsättning	33	21	52%	114	83	38%
Bruttovinst	30	20	56%	102	76	36%
Rörelseresultat (EBIT)	-30	-19	-58%	-92	-50	
Periodens resultat	-28	-22	-27%	-93	-52	
Resultat per aktie*, SEK	-0,23	-0,43	47%	-	-	-
Antal användare ack, tusental**	1 429	740	93%	1 429	1 052	36%
Antal nedladdningar ack, tusental**	40 612	22 100	84%	40 612	32 527	25%
Antal tillverkare**	1 502	1 100	37%	1 502	1 310	15%

* Resultat per aktie beräknat före utspädning.

** Inklusive beräknat nettotillskott från Polantis och Convergog.

Starkt första kvartal

Verksamheten utvecklades mycket väl under första kvartalet. Vi hade bra säljmomentum och visade kraftig tillväxt främst i Norden och övriga EMEA. Faktureringen ökade med 58 procent och uppgick till 30 MSEK (19) medan nettoomsättning ökade med 52 procent och uppgick till 33 MSEK (21). Sett till rullande 12 månader ökade nettoomsättningen till 126 MSEK (91). Vi erfar och fortsätter jobba på en stark utveckling för våra SaaS web services enligt bolagets strategi – och där det långsiktigt finns tydliga hävstångseffekter och marginalexpansion.

Som aviserats tidigare förväntar vi oss volatilitet i fakturerad försäljning från en period till en annan och i olika marknader. I ett längre trendperspektiv växer BIMObjects SaaS plattform, datamängder och värdet av dem både starkt och i en riktning: uppåt.

För första kvartalet växer EMEA inklusive Norden starkt medan vi fortfarande har en utmaning i Nordamerika. Där möter vi hårdare konkurrens främst avseende vår projektaffär och nyförsäljning, och en del kontraktsproblematik från det tidigare övertagandet av Seek, som vi dock håller på att vända till en positiv trend genom ett åtgärdsprogram. GDPR är en utmaning för många bolag och framförallt i USA finns det både skepsis och osäkerhet kring administrationen och regelverket. Vi förtydligar och förenklar kontraktsstrukturen och jobbar agilt för att möta kundernas olika behov.

Fortsatt fokus på kärnverksamheten och effektiv uppskalning

Vi ser möjlighet att expandera till ytterligare miljoner användare samt 40-50 tusen tillverkare runt om i världen med vår plattform, en lång "run-way" från nuvarande volymer med andra ord. Mest och bäst content cloud-baserat content är vår världsledande position. Det är också grunden för fortsatt spännande produktinnovation och strategiska möjligheter i det större eko-systemet. Geografiskt fokus ligger på huvudmarknaderna Nordamerika, Norden, och Västeuropa, medan Asien och Latinamerika är i ett uppbyggnadsskede.

Kvartal 1 ökade kostnaderna mestadels i linje med fortsatt tillväxt för bolaget och dess behov som en internationell spelare. Vi har som tidigare aviserat haft en mer disciplinerad approach för personal i början av 2019, med en total ökning om 13 personer. Vi sätter rätt folk på rätt plats och bygger för tillväxt framgent med fortsatta investeringar och kostnader för produkt-, data och systemutveckling, samt säljstyrka.

Vi slutförde två lyckade förvärv under första kvartalet, Convergø i Norden samt Polantis i Frankrike. Med Polantis som del av företaget har vi en oerhört stark position på den franska marknaden. Affären och vår större plattform mottogs väl av tillverkarkunderna och vi fick ett tillskott av

flera hundra tusen användare. Initialt behåller vi varumärket Polantis på den franska marknaden och är i färd med att realisera synergier på content-, sälj- och team-sidan.

Målen för 2019

Som vi aviserat tidigare ville vi vid utgången av 2019 ha uppnått en ännu starkare position som den marknadsledande cloud-baserade BIM-content-tjänsten i världen, genom:

- Att öka fakturerad försäljning med åtminstone 30 procent
- Att nå 1,5 miljoner registrerade användare
- Att nå 450 000 i objektvolym
- Att effektivisera kärnverksamheten för ytterligare skalbarhet
- Att förbereda notering vid Nasdaq Stockholm

Med vår förvävsaktivitet ser vi goda möjligheter att överträffa flera av våra operationella mål, och vi avser revidera upp dem när vi väl har vi integrerat verksamheterna.

Jag ser fram emot att välkomna Kim Mortensen som utsågs till ny vd i slutet av mars och som tillträder posten den 1 juni, och ser också fram emot mitt fortsatta arbete i styrelsen. Efter kvartalets utgång aviserade vi att Mario Ortega tillträder som SVP AECO för att accelerera vårt erbjudande och potentiell framtida kommersialisering gentemot dessa användargrupper. Vi aviserade också Alexander Dahlquist som ny CFO. Alexanders erfarenhet och kunskap är ett värdefullt och naturligt nästa steg för bolaget. Vi har växlat upp från en start-up till ett globalt företag, med både många möjligheter samt behov av business control och strategisk kapitalallokering. Vi tackar CFO Stefan Hansson för hans bidrag till bolagets utveckling de senaste fyra åren.

Till sist vill jag påminna om att BIMObject bidrar till en effektivare och mer hållbar utveckling för hela samhället. Endast i Europa uppskattas mer än 800 miljoner ton material gå till spillo varje år. Genom smartare och mer uppkopplade processer och data-flöde genom vår plattform har vi för avsikt att göra den siffran mycket bättre, och inte bara i Europa. Tack alla passionerade BIMObject medarbetare som bidrar till både affären och en bättre värld!

Johan Svanström
Tillförordnad VD

Händelser under kvartalet

Förvärv av svenska Convergö och ökat antal tillverkare på plattformen

Convergö bygger BIM-objekt åt ett 50-tal nordiska och europeiska tillverkare som genom förvärvet får tillgång till BIMobjects hela tjänsteportfölj och en global marknadsplats. Förvärvet av bolaget ligger i linje med BIMobjects tillväxtstrategi att snabbt förvärva bolag som tillför ny kompetens samt nya kunder och nedladdningsbara objekt vilket i sin tur driver användarbasen.

Stefan Larsson axlar ny roll som CSO, Johan Svanström utses till tf VD

Då Stefan önskade ta en annan roll i bolaget framöver beslutade han att avgå som VD för att fokusera på affärsutveckling, vilket inkluderar att vara djupt involverad i den mycket viktiga nordamerikanska marknaden. Styrelsen meddelade att Johan Svanström, en ledare med stor digital erfarenhet, utsågs till tillförordnad VD med uppdraget att säkerställa en smidig övergång och en fortsatt lyckad resa framåt.

Kim Mortensen utses till ny VD, Johan Svanström föreslås som ny styrelsemedlem

Styrelsen utsedde Kim Mortensen till ny VD som tillträder 1 juni. Kim kommer senast från rollen som vice VD vid mjukvaruföretaget Apsis där han sedan 2012 haft ett antal ledande befattningar såsom VD och vice VD. Apsis erbjuder skal- och anpassningsbara digitala marknadsföringslösningar till över 6 000 kunder. Innan Kim kom till Apsis var han bland annat Managing Director på Globase International. Johan Svanström kommer fortsätta som tillförordnad VD till dess att Kim tillträder. För att säkerställa Johans fortsatta positiva delaktighet i bolaget kommer styrelsen vid kommande årsstämma föreslå Johan som ny styrelsemedlem och vice ordförande.

Förvärv av konkurrenten Polantis och förstärkning av ledande marknadsposition

Förvärvet av Polantis är ett viktigt strategiskt steg då det ytterligare stärker BIMobjects marknadsledande position i världen. Polantis är ett välkänt och starkt varumärke i framförallt Frankrike, men har även en betydande global närvaro. Polantis har på sin plattform

över 420 000 användare, 14 700 BIM-objekt och 150 tillverkare. Polantis förväntar att 2019 års försäljning ska uppgå till omkring 700 000 Euro. Tillsammans kommer bolagen att ha över 1,4 miljoner registrerade användare och cirka 1 500 tillverkare/varumärken. Förvärvet kommer att ha en marginell positiv effekt på nettoomsättningen för 2019. På längre sikt förväntas förvärvet tillföra betydande försäljnings- och kostnadssynergier.

Statistik BIMobject

	Kv1 2019	Kv1 2018	Δ%
Antal användare ack, tusental	1 429**	740	93%
Antal nedladdningar ack, tusental	40 612**	22 100	84%
Antal tillverkare (Brands)	1 502**	1 100	37%

** Inklusive beräknat nettotillskott från Polantis och Convergö.

Ackumulerat antal nedladdningar per land sedan start. Siffrorna avser endast BIMobject Cloud.

Land	2019-03-31	2018-12-31	Δ%
USA	4 005 138	3 511 431	14%
Brasilien	2 826 018	2 596 858	9%
Mexiko	1 751 987	1 541 607	14%
Spanien	1 494 337	1 333 088	12%
Italien	1 484 405	1 324 103	12%
Ryssland	1 462 745	1 317 793	11%
Frankrike	1 311 018	1 155 639	13%
Indien	903 374	768 042	18%
Storbritannien	870 744	716 742	21%
Turkiet	759 129	669 436	13%
Övriga	19 682 127	17 470 502	13%
Summa, Ack	36 551 022	32 527 587	12%

Omsättning och resultat under kvartalet

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick under första kvartalet 2019 till 33 MSEK (21), en ökning med 52 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Det var främst utökade beställningar från befintliga kunder som gynnade tillväxten. Vi möter fortfarande ett stort intresse i marknaden och antalet användare ökar ständigt på BIMobject Cloud.

Finansiell ställning

Eget kapital uppgick vid periodens utgång till 252 MSEK (107). Soliditeten uppgick till 74 procent (66) per den 31 mars 2019. Balansomslutningen uppgick till 341 MSEK (163).

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet uppgick för det första kvartalet 2019 till -53 MSEK (-1). Kassaflödet från den löpande verksamheten belastade kassaflödet med -25 MSEK (0). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -27 MSEK (-1). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -34 TSEK (47). Likvida medel vid periodens slut uppgick till 236 MSEK (112).

Personal

Medelantalet personal inom koncernen per den 31 mars 2019 var 234 medarbetare (169).

Fakturering

Faktureringen ökade med 58 procent under första kvartalet och uppgick till 30 MSEK (19). Ser vi till de enskilda marknaderna ökade faktureringen under första kvartalet i Norden med 75 procent, i EMEA (exklusive Norden) med 100 procent, medan faktureringen i USA var oförändrat.

MSEK	kv1 2019	kv 1 2018	Δ%	2019- 03-31	2018- 12-31	Δ%
Fakturering Norden	7	4	75%	35	32	10%
Fakturering EMEA, exkl. Norden	16	8	100%	68	61	12%
Fakturering Nordamerika	7	7	0	41	41	0%
Summa	30	19		144	134	

Resultat

Bruttovinsten uppgick till 30 MSEK (20) för första kvartalet. Ökningen förklaras av ökad försäljning medan bruttomarginalen ökade något och uppgick till 93 procent (91). Rörelseresultatet försämrades under första kvartalet och uppgick till -30 MSEK (-19).

Aktie och aktiedata

Resultat per aktie för första kvartalet uppgick till -0,23 SEK (-0,43). Vid balansdagen uppgick eget kapital per aktie till 2,34 SEK (2,49).

Det totala antalet aktier vid utgången av första kvartalet uppgick till 120 319 684 (51 717 254). Samtliga aktier har lika röstvärde och andel i kapitalet.

Nedanstående tabell visar BIMobjects fem största aktieägare vid periodens utgång.

Ägare	Antal aktier	Andel av kapital och röster
Solar A/S	20 700 000	17%
EQT	15 515 176	13%
Procedural Labs*	9 891 800	8%
IKC Fonder	7 632 206	6%
Swedbank Robur Fonder	6 466 836	5%
	60 206 018	50%
Övriga aktieägare	60 113 666	50%
Summa	120 319 684	100%

*Procedural Labs AB ägs till 100 procent av Stefan Larsson, styrelseledamot och CSO.

Teckningsoptioner (incitamentsprogram)

Vid årsstämma i BIMobject AB den 14 juni 2016 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 150 250 teckningsoptioner av serie 2016/2019 utestående, vilka berättigar till teckning av 601 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna har ställts ut vid nyanställningar av nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2016/2019 löper från den 19 augusti 2019 till och med den 9 september 2019. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2016/2019 ökar BIMobjects aktiekapital med 6 611 SEK.

Vid årsstämman i juni 2018 beslutades om en ny riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 400 000 teckningsoptioner av serie 2018/21, vilka berättigar till teckning av 800 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna kan ställas ut till nuvarande och nya anställda i Bolaget. Vid fullt utnyttjande av optionerna ökar Bolagets aktiekapital med 8 800 SEK.

Fullständiga villkor för teckningsoptioner finns på Bolagets hemsida <https://bimobject.com>.

Moderbolaget

Moderbolagets omsättning för första kvartalet 2019 uppgick till 9 MSEK (7) och resultat före skatt för samma period uppgick till -25 MSEK (-18). Eget kapital var 273 MSEK (119). Soliditeten i moderbolaget var 88 procent (85).

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

Redovisningsprinciper

Bokslutskommunikén har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas följer Bokföringsnämndens allmänna råd ”K3” (BFNAR 2012:1).

Granskning av revisor

Bokslutskommunikén har inte granskats av bolagets revisor.

Certified Adviser

FNCA Sweden AB

Kommande rapporter

BIMObject AB upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

Händelse	Datum
Q2 2019	2019-08-15
Q3 2019	2019-11-15
Q4 2019	2020-02-14

Risk och osäkerhetsfaktorer

BIMObject är ett ungt företag som verkar på en digital global marknad och är därmed exponerad för ett antal såväl affärsmässiga som finansiella risker. De affärsmässiga riskerna följer främst av att BIMObjects tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden och att de strävar efter att etablera en ny marknadsplats. De finansiella riskerna handlar främst om likviditet, finansiering, räntor och valutakurser.

Riskhanteringen i BIMObject hanteras löpande och syftar till att identifiera, kontrollera och neutralisera risker. Riskbedömningen sker utifrån riskernas sannolikhet och potentiella effekt för koncernen. Riskbedömningen är oförändrad jämfört med den riskbild som presenteras i årsredovisningen 2016.

BIMObjects rapport presenteras via audiocast

Analytiker, investerare och media är välkomna att delta i presentationen klockan 12:00 CEST den 15 maj 2019 via <https://tv.streamfabriken.com/bimobject-q1-2019>

Avlämnande av delårsrapport

Malmö den 15 maj 2019

BIMObject AB

Styrelsen

För mer information, vänligen kontakta:

Johan Svanström, tf VD

Tel: +46 40-685 29 00

E-mail: info@bimobject.com

Denna information är sådan information som BIMObject AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s Marknadsmisbruksförordning. Informationen lämnades, enligt Johan Svanströms försorg, för offentliggörande den 15 maj 2019 kl. 08.00 CEST.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

KSEK	Jan-Mar 2019	Jan-Mar, 2018	Jan-Dec, 2018
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	32 719	21 460	114 206
Aktiverat arbete för egen räkning	1 380	630	5 481
Övriga rörelseintäkter	1 164	661	3 060
Summa Rörelseintäkter mm	35 263	22 752	122 747
Rörelsens kostnader			
Produktionskostnader	-4 813	-3 173	-20 275
Bruttovinst	30 450	19 579	102 472
Övriga externa kostnader	-23 625	-16 205	-84 393
Personalkostnader	-34 726	-21 709	-104 365
Avskrivningar	-2 014	-813	-4 699
Övriga rörelsekostnader	-390	-300	-1 318
Rörelseresultat efter avskrivningar	-30 304	-19 448	-92 304
Finansiella intäkter och kostnader			
Resultat från finansnetto	1 118	-1 906	1 139
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-29 186	-21 354	-91 165
Skatt	-66	-205	-1 886
Resultat i dotterbolag före förvärvstidpunkten	1 618	-	-
Beräknat resultat	-27 635	-21 559	-93 052

Koncernens balansräkning i sammandrag

	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	42 703	3 369	12 064
Materiella anläggningstillgångar	5 866	4 894	6 258
Finansiella anläggningstillgångar	0	41	0
Andra långsiktiga fordringar	2 995	435	1 793
S:a Anläggningstillgångar	51 563	8 739	20 115
Omsättningstillgångar			
Fordringar			
Kortfristiga fordringar	53 023	42 027	65 833
Kassa och bank	236 069	112 394	288 738
S:a Omsättningstillgångar	289 093	154 420	354 571
SUMMA TILLGÅNGAR	340 656	163 160	374 687
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
Eget kapital	251 643	107 086	279 531
Summa Eget kapital	251 643	107 086	279 531
Långfristiga skulder	4 100	0	0
Avsättningar	2 896	678	3 379
Kortfristiga skulder	82 017	55 396	91 777
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER	340 656	163 160	374 687

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

kSEK	Jan-Mar, 2019	Jan-Mar, 2018	Jan-Dec, 2018
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-29 186	-21 354	-91 165
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	947	416	6 181
Betald skatt	-66	-205	-1 886
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-28 306	-21 143	-86 871
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	12 810	21 333	-2 474
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	-9 759	24	36 405
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-25 256	213	-52 940
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-25 937	-640	-11 205
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-240	-611	-3 992
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	0	0	41
Ökning(-)/Minskning(+) av långfristiga fordringar	-1 201	288	-1 070
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-27 379	-963	-16 225
Nyemission			
Nyemission och personaloptioner	-34	47	244 806
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-34	47	244 806
Periodens kassaflöde	-52 669	-704	175 641
Likvida medel vid periodens början	288 738	113 097	113 097
Likvida medel vid periodens slut	236 069	112 394	288 738
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys			
Betalda räntor och erhållen utdelning			
Erhållen ränta	16	0	24
Erlagd ränta	-114	-12	-47
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m			
Av- och nedskrivningar av tillgångar	2 014	813	4 699
Avsättningar	-483	-268	2 432
Orealiserade kursdifferenser	-584	-129	-951
Summa	947	416	6 181

Koncernens förändring av eget kapital sammandrag

kSEK	Jan-Mar, 2019	Jan-Mar, 2018	Jan-Dec, 2018
Förändring av koncernens eget kapital			
Belopp vid periodens ingång	279 531	128 728	128 728
Aktiekapital	0	0	186
Personaloptioner	-34	47	4 321
Nyemission	0	0	240 299
Omräkningsdifferens	-219	-129	-951
Periodens resultat	-27 635	-21 559	-93 052
Belopp vid periodens utgång	251 643	107 086	279 531

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

kSEK	Jan-Mar, 2019	Jan-Mar, 2018	Jan-Dec, 2018
Rörelsens intäkter			
Rörelsens intäkter	9 301	6 836	44 213
S:a Rörelseintäkter mm	9 301	6 836	44 213
Rörelsens kostnader			
Produktionskostnader	-8 494	-6 003	-26 451
Bruttovinst	808	833	17 762
Övriga externa kostnader	-14 823	-9 931	-48 954
Personalkostnader	-12 195	-8 554	-45 118
Avskrivningar	-346	-278	-1 390
Övriga rörelsekostnader	-45	0	-896
Rörelseresultat efter avskrivningar	-26 601	-17 930	-78 595
Finansiella intäkter och kostnader			
Finansnetto	1 372	59	-5 460
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-25 229	-17 871	-84 054
Bokslutsdispositioner och skatt			
Skatt	0	0	0
Resultat efter bokslutsdispositioner och skatt	-25 229	-17 871	-84 054
Beräknat resultat	-25 229	-17 871	-84 054

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	313	735	418
Materiella anläggningstillgångar	2 227	2 232	2 274
Finansiella anläggningstillgångar	55 272	9 594	29 513
S:a Anläggningstillgångar	57 813	12 560	32 204
Omsättningstillgångar			
Fordringar			
Kortfristiga fordringar	35 132	37 117	43 201
Kassa och bank	215 461	90 988	269 644
S:a Omsättningstillgångar	250 593	128 105	312 845
S:A TILLGÅNGAR	308 406	140 666	345 049
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
Eget kapital			
Eget kapital	272 733	119 421	297 997
S:a Eget kapital	272 733	119 421	297 997
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga skulder	35 673	21 245	47 052
S:a Kortfristiga skulder	35 673	21 245	47 052
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER	308 406	140 666	345 049

Moderbolagets kassaflödesanalys sammandrag

kSEK	Jan-Mar, 2019	Jan-Mar, 2018	Jan-Dec, 2018
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-25 229	-17 871	-84 054
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	346	278	9 003
Betald skatt	226	-18	523
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-24 657	-17 610	-74 529
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	8 068	10 527	4 443
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	-11 606	1 290	26 557
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-28 194	-5 793	-43 528
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	0	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-195	-87	-923
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	-25 760	-627	-28 159
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-25 955	-713	-29 082
Finansieringsverksamheten			
Nyemission och personaloptioner	-34	47	244 806
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-34	47	244 806
Periodens kassaflöde	-54 183	-6 460	172 196
Likvida medel vid periodens början	269 644	97 448	97 448
Likvida medel vid periodens slut	215 461	90 988	269 644
Tilläggssupplysningar till kassaflödesanalys			
Betalda räntor och erhållen utdelning			
Erhållen ränta	172	-80	645
Erlagd ränta	-4	0	-33
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m			
Av- och nedskrivningar av tillgångar	346	278	9 003
Summa	346	278	9 003

Moderbolagets förändring av eget kapital sammandrag

kSEK	Jan-Mar, 2019	Jan-Mar, 2018	Jan-Dec, 2018
Förändring av moderbolagets eget kapital			
Belopp vid periodens ingång	297 997	137 245	137 245
Aktiekapital	0	0	186
Fria reserver	0	0	240 299
Personaloptioner	-34	47	4 321
Periodens resultat	-25 229	-17 871	-84 054
Belopp vid periodens utgång	272 733	119 421	297 997

Kort om BIMobject

En global plattform

BIMobject lanserade BIMobject Cloud under 2012. Tjänsten är kärnan i BIMobjects erbjudande och är en molnbaserad portal för distribution av BIM-objekt. Portalen är tillgänglig globalt och används främst av arkitekter och byggkonstruktörer. Användarna har tillgång till tiotusentals produktfamiljer från globala och lokala olika tillverkare. BIMobject investerar kraftigt i marknadsföring och försäljning för att öka antalet tillverkare och leverantörer som använder portalen för att exponera sina produkter.

Vision

BIMobjects vision är att vara en katalysator för ett hållbart och ekonomiskt samhällsbyggande i en global och urban omvärld.

Erbjudande

BIMobject erbjuder webbtjänster kopplade till BIM-objekt såsom molnbaserad lagring och publicering av BIM-objekt, dataanalys samt objektspecifik information. Vi erbjuder också utveckling, det vill säga programmering med fokus på att producera nya BIM-objekt och konvertera äldre datafiler. Lösningarna riktar sig till tillverkare av bygg- och inredningsprodukter, användare av BIM-filer (exempelvis ingenjörer, arkitekter och designers) samt fastighetsägare. Ett urval av våra erbjudande är:

BIMobject Cloud – vår globala molnbaserade plattform för BIM-objekt

Hercules – den privata molnbaserade plattformen.

BIMscript – vårt verktyg för att enkelt skapa och konvertera BIM-objekt.

BIManalytics Core – vårt CRM-verktyg.

Strategi

Vi ska erbjuda den ledande och mest användarvänliga plattformen för publicering, nedladdning och hanteirng av BIM-objekt. Vi skapar de effektivaste molntjänsterna för obrutna dataflöden och partnerrelationer i industrin.

Tillväxt skapas genom att:

- Attrahera användare samt öka antalet leverantörer som exponerar produkter i Cloud.
- Erbjud ackrediterade utvecklare möjlighet att fritt använda vår lösning för att enkelt och effektivt skapa nya BIM-objekt.
- Driva utvecklingen av kringtjänster och företagsspecifika plattformar.
- Utveckla en plattform för att publicera och erbjuda BIM-relaterade tredjepartsappar.
- Identifiera och etablera samarbeten med företag runt om i världen.

Intäktsmodell

BIMobjects intäkter genereras dels från tillverkare av byggnads- och inredningsprodukter och dels från affärspartners. Inkomstkällorna inkluderar, men begränsas inte till:

Projektarbete – Skapande, underhåll och publicering av BIM-objekt från olika källor, för tillverkare och partners.

Prenumeration – En årlig prenumerationsavgift för tillverkare för att dels publicera och dels använda de olika verktyg som BIMobject skapat med syfte att öka kundnyttan bland annat genom:

- Private Clouds och BIMobject Hercules, som används av tillverkare och byggnadsbolag för att kontrollera utbudet av produkter.
- BIManalytics Core och BIMobject Mail, som används för att utvärdera och kommunicera med användare av BIMobject Cloud.
- BIMobject Mosquito och BIMobject Properties, som underlättar produktion och underhåll av BIM-objekt.

BIMobject AB

STUDIO

Nordenskiöldsgatan 24
211 19 Malmö, Sverige
+46 40 685 29 00
www.bimobject.com