

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2018 SAMT KVARTALSRAPPORT

OKTOBER – DECEMBER 2018

Fjärde kvartalet 2018

- Faktureringen ökade med 7 procent och uppgick till 59 MSEK (55).
- Koncernens nettoomsättning ökade med 2 procent och uppgick till 39 MSEK (38). Fördelning mellan projekt och webservices (prenumerationer) var 42/58 procent (44/56).
- Koncernens rörelseresultat uppgick till -34 MSEK (-4).
- Resultat per aktie uppgick till -0,26 SEK (-0,10) före utspädning.
- Kassaflödet från löpande verksamheten uppgick till -22 MSEK (-19).
- Ackumulerat antal användare ökade och uppgick till cirka 1 052 000.
- Ackumulerat antal nedladdningar uppgick till 32,5 miljoner.
- Antalet tillverkare (Brands) uppgick till 1 310

Helåret 2018

- Faktureringen ökade med 17 procent och uppgick till 133 MSEK (113).
- Nettoomsättningen för helåret ökade med 37 procent och uppgick till 114 MSEK (83)
- EQT Ventures Fund investerar 240 MSEK genom en riktad nyemission
- Hjalmar Winbladh och Patrick Söderlund väljs in i styrelsen

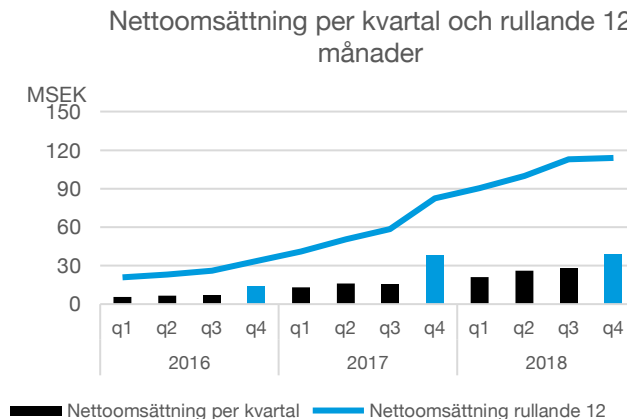
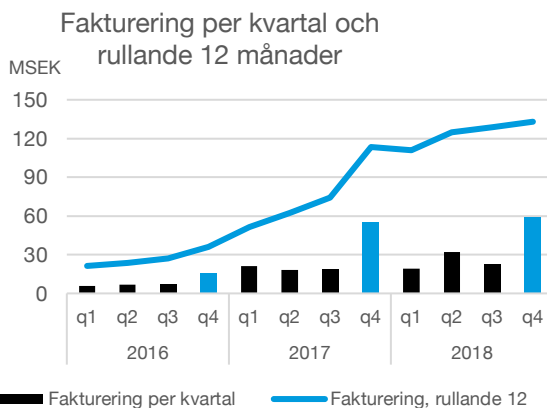
Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas

Viktiga händelser efter periodens utgång

- Stefan Larsson lämnar VD uppdraget för annan roll och Johan Svanström utses till tillförordnad VD.
- Förvärv av Convergo, ett svenskt bolag som bygger BIM-objekt till bland annat möbeltillverkare. Förvärvet tillförde tillverkare till BIMobject Cloud.

Framåtriktad information

- Våra mål för 2019 är att nå 450 000 i objektvolym, öka fakturerad försäljning med 30 procent, nå minst 1,5 miljoner användare och effektivisera core operations genom bättre fokus.



MSEK	3 månader			12 månader		
	31-dec-18	31-dec-17	Δ%	31-dec-18	31-dec-17	Δ%
Fakturering under perioden	59	55	7%	133	113	17%
Nettoomsättning	39	38	2%	114	83	37%
Bruttovinst	33	39	-16%	102	76	35%
Rörelseresultat (EBIT)	-34	-4	-	-92	-50	-
Periodens resultat	-33	-5	-	-93	-52	-
Resultat per aktie*, SEK	-0,26	-0,10	-	-0,76	-1,00	-
Antal användare ack, tusental	1 052	645	63%	1 052	645	63%
Antal nedladdningar ack, tusental	32 527	18 533	76%	32 527	18 533	76%
Antal tillverkare	1 310	1 030	27%	1 310	1 030	27%

* Resultat per aktie beräknat före utspädning. Det finns 550 250 utfärdade optioner.

Nettoomsättningen ökade med 37 procent för 2018, med ett svagare fjärde kvartal och utmaningar i USA

Bäste Aktieägare,

Jag heter Johan Svanström och är sedan den 25 januari tf VD på BIMObject. Jag har en bakgrund som President för Hotels.com och Expedia Partner Solutions, två divisioner inom Expedia Group Inc, innebärande att jag har global och tillväxtorienterad erfarenhet av att driva och utveckla internetbaserade marknadsplattformar. Jag tillfrågades utifrån min roll som Partner på EQT Partners och Investment Advisor EQT Ventures Fund, BIMObjects näst största ägare. Jag äger dessutom personligen över 600 000 aktier i bolaget och mitt mål är att driva en produktiv och positiv utveckling tills vi hittat rätt person för att leda BIMObject.

För helåret 2018 gjorde BIMObject stora framsteg i att byggandet av världen största cloud-baserade plattform för BIM-objekt. Bolaget ökade antalet användare med hela 63 procent till 1 miljon, och hade vid årets slut över 1 300 kunder (tillverkare) med över 350 000 objekt uppladdade. Försäljningsmässigt ökade faktureringen med 17 procent medan nettoomsättningen ökade med 37 procent. Sett till de enskilda marknaderna visade Norden och övriga EMEA en stark faktureringstillväxt för helåret medan utvecklingen var svagt positiv i USA. Sammantaget har vi en variation i försäljningstillväxten för olika regioner och tidsperioder. Det är inte helt oväntat i den fas bolaget befinner sig i, men vi jobbar hårt på att få till en jämnare och starkare tillväxt.

Den senare delen av året och framförallt det fjärde kvartalet pekade på några viktiga utmaningar. För det första kan vi konstatera att den totala fakturerade försäljningen i kvartalet växte med 7 procent, och att detta var en svagare takt jämfört med tidigare kvartal. Ser vi till de enskilda marknaderna ökade faktureringen under fjärde kvartalet.

Den svaga säljutvecklingen i USA över helåret förklaras av att vi inte lyckades nå våra tillväxtmål för den befintliga kundstocken, samt för låg nykundsförsäljning. Vi missade i exekvering i säljarbete och styrning. Vi vidtar nu fokuserade åtgärder för att komma tillbaka till en betydligt starkare utveckling och den potential vi vet finns i USA.

Vi har under året investerat kraftigt i organisation och utveckling av BIMObject Cloud. Givet att försäljningstakten var lägre än vår ambition skapades därför en utmaning på kostnadssidan. En stor del av dessa kostnader är nära relaterade till, och nödvändiga för, fortsatt tillväxt av vår position och kundstock. Andra kostnader har drivits av koncept- och utvecklingsprojekt i den ledande plattform vi bygger för att digitalisera och modernisera byggindustrin. Vi har som mål att bygga BIMObject till en långsiktig och innovativ världsledare, men vissa intäcksströmmar ligger längre bort i tiden, eller möjliggörs först när vi skalat upp användandet till än större volymer. Visionärt arbete, samarbeten och banbrytande produktutveckling är fortsatt en viktig del i vår strategi, men vi måste säkerställa att våra satsningar är i takt med digitaliseringen inom bygg-, fastighets- och inredningsindustrierna.

Vägen framåt under 2019: fokus på kärnverksamhet, kostnadskontroll, kundnytta och förvärv

Fokus på kärnverksamheten innebär att vi ska höja försäljningstempot genom merförsäljning till befintliga kunder samt fortsätta attrahera nya tillverkare, och därmed utöka antalet BIM-objekt på plattformen. I första hand ska vi koncentrera försäljningsarbetet till våra huvudmarknader USA, Norden, Tyskland, Italien, Spanien och Frankrike. Vi har även spännande möjligheter i Asien, men de är fortfarande i en tidig fas.

På kostnadssidan koncentrerar vi oss tydligare på intäktsgenererande aktiviteter och utveckling av core functions på plattformen. Vi ser möjligheter att öka automatisering och effektivisera processen för skapandet av BIM-objekt från våra kunder. Kostnader drivna av visionära projekt utan tydlig ekonomisk bärkraft i närtid dras ned tills dess det är mer logiskt att aktivera dem, och därmed slå in på nya strategiska utvecklingsspår. Vi kommer huvudsakligen att under första halvåret använda befintlig organisation, som byggdes ut under 2018.

Jag nämnde ovan den starka tillväxten till över 1 miljon registrerade användare. Den är ett starkt bevis på värdet och nyttan av vårt BIMObject Cloud, med redan existerande objektvolym och tillverkare. Vi har nu som mål att ytterligare höja användarnas aktivitet och nöjdhet på plattformen. Här finns det mycket uppsida genom produkt-, community- och CRM utveckling.

Sist men inte minst kommer vi att driva ett aktivt förvärvsarbete. Vi ser möjligheter att öka kärnaffären och därmed förstärka vår position på utvalda lokala marknader, samt att komplettera med intressanta tekniklösningar.

Sammanfattningsvis:

- Vi är i en klart ledande position som global BIM content provider.
- Vi fokuserar på att cementera kärnaffären i närtid och ser samtidigt oerhört stor potential på sikt.
- Våra mål för 2019 är att nå 450 000 i objektvolym, öka fakturerad försäljning med 30 procent, nå minst 1,5 miljoner användare och effektivisera core operations genom bättre fokus.

BIMObject-resan började för ett tag sen, men digitaliseringsresan i byggindustrin, och därmed potentialen och jobbet vi har att göra, har knappt börjat. Vi ser fram emot en spännande och tillväxtorienterad fortsatt resa.

Johan Svanström, Interim CEO

Händelser under kvartalet och helåret 2018

Fjärde kvartalet

Licensavtal ingicks med LINK arkitektur.

Avtalet med LINK arkitektur innebär att de skall använda sig av den privata molnlösningen Hercules samtidigt som BIMobject utbildar bolaget i BIMscript.

Helåret 2018

EQT Ventures investerade 240 MSEK i BIMobject genom en riktad nyemission.

Med stöd av bemyndigandet från årsstämman 2018 genomförde BIMobjects styrelse en till EQT Venturefonden ("EQT Ventures") riktad nyemission som tillförde BIMobject 240 MSEK efter transaktionskostnader. Emissionen omfattade utgivandet av 7 757 588 nya aktier motsvarande 15 procent av aktiekapitalet före emissionen. Teckningskursen var 31 kronor per aktie och EQT Ventures äger därmed 13 procent av BIMobject. I samband med nyemissionen köpte Johan Svanström och Patrick Söderlund aktier i BIMobject.

Extra Bolagsstämma: Split 2:1 och nyval till styrelsen

Vid en extra bolagsstämma i BIMobject den 5 september 2018 beslutade stämman att:

- Välja in Patrick Söderlund och Hjalmar Winbladh i styrelsen. Samtidigt lämnade Ben O'Donnell sitt uppdrag som styrelseledamot
- Genomföra en aktieuppdelning av befintliga utestående 59 474 842 aktierna i förhållandet 2:1. Efter genomförd split uppgick antalet aktier till 118 949 684. Varje aktie har ett kvotvärde om 0,011 kronor.

Påbörjad noteringsprocess, Nasdaq Stockholm.

Styrelsen beslutade att påbörja en process för notering på Nasdaq Stockholm. Det är ett naturligt steg i BIMobjects utveckling och öppnar för ett ökat institutionellt ägande. Bolaget befinner sig i en stark tillväxtfas och en notering på Nasdaq Stockholm stärker kännedomen om BIMobjects verksamhet samt ger en kvalitetsstämpel som ökar tillgången till nationell och internationell kapitalmarknad.

Strategiska samarbetsavtal med Gafcon, Zynka och inRiver.

- Gafcon - BIMobject och Gafcon, en väletablerad och snabbväxande byggledningsfirma i Kalifornien, tecknade ett samarbetsavtal för att förbättra kontroll och transparens för fastighetsägare. Samarbetet stärker marknadsnärvaron i USA och innebär bland annat att plattformen Hercules introduceras till en intressant och omfattande kundbas. Detta bidrar till kunskapsspridning samt utveckling av BIM-teknologi inom konstruktion och förvaltning av fastigheter.
- Zynka BIM - Vi ingick ett strategiskt samarbete med det svenska BIM-

konsultföretaget Zynka BIM för att tillsammans erbjuda en helhetslösning för digitalisering av existerande fastigheter. Konsultföretaget använder BIMobject Cloud för att hantera all produktdata i sina projekt, vilket tillför värde till processerna genom garanterat aktuell och korrekt information.

- InRiver - BIMobject och inRiver ingick ett samarbetsavtal för att möjliggöra integration av PIM-system med BIMobjects plattform för digitala byggprodukter. Syftet med samarbetet är att underlätta för tillverkare av byggprodukter att gå från PIM till BIM och underhålla dessa via BIMobject Cloud. Tillverkare kan därmed även att marknadsföra sina produkter mot BIM-användare.

Förändrat antal aktier

Efter registrering av de aktier som givits ut till teckningsoptionsinnehavarna, samt efter ovan nämnda split, uppgår det totala antalet aktier och röster i BIMobject till 120 319 684

Statistik BIMobject Cloud

	2018-12-31	2018-09-30	q-o-q, Δ%
Antal användare ack, tusental	1 052	968	13%
Antal nedladdningar ack, tusental	32 527	28 607	14%
Antal tillverkare (Brands)	1 310	1 270	3%

Akkumulerat antal nedladdningar per land sedan start

Land	2018-12-31	2018-09-30	Δ%
USA	3 511 431	3 035 572	16%
Brasilien	2 596 858	2 283 940	14%
Mexiko	1 541 607	1 320 765	17%
Spanien	1 333 088	1 192 045	12%
Italien	1 324 103	1 176 878	13%
Ryssland	1 317 793	1 169 782	13%
Frankrike	1 155 639	1 027 423	12%
Kina	791 782	690 143	15%
Indien	768 042	687 854	12%
Storbritannien	716 742	634 388	13%
Övriga	17 470 502	15 389 051	14%
Summa, Ack	32 527 587	28 607 841	14%

Omsättning och resultat under kvartalet och helåret 2018

Fakturering

Faktureringen ökade med 7 procent under fjärde kvartalet. Detta var en svagare takt jämfört med motsvarande period föregående år. Ser vi till de enskilda marknaderna ökade faktureringen under fjärde kvartalet i EMEA (exklusive Norden) med 13 procent, USA med 7 procent, medan Norden var oförändrat.

MSEK	kv4 2018	kv4 2017	Δ %	2018	2017	Δ%
Fakturering Norden	16	16	0	32	27	19
Fakturering EMEA, ex Norden	27	24	13	60	45	33
Fakturering Nordamerika	16	15	7	41	40	3
Summa	59	55		133	113	

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick under fjärde kvartalet 2018 till 39 MSEK (38), en ökning med 2 procent jämfört med motsvarande period föregående år. För helåret ökade nettoomsättningen med 38 procent jämfört med motsvarande period och uppgick till 114 MSEK (83). Nya kunder och utökade beställningar från befintliga gynnade tillväxten. Vi möter fortfarande ett stort intresse i marknaden och antalet användare på BIMObject Cloud ökade med 63 procent för helåret.

Resultat

Bruttovinsten uppgick till 33 MSEK (39) för fjärde kvartalet. Minskningen förklaras av ökade kostnader för organisationsuppbyggnad och svag försäljning i USA. För helåret uppgick bruttovinsten till 102 MSEK (76) och bruttomarginalen för helåret uppgick till 90 % (91).

Rörelseresultatet försämrades under fjärde kvartalet och uppgick till -34 MSEK (-4). För helåret 2018 uppgick rörelseresultatet till -92 MSEK (-50). Den svaga resultatutvecklingen följer av ökade kostnader för organisation, en försäljningsmiss relativt våra mål samt en fortsatt produktutveckling. Resultat per aktie för helåret 2018 uppgick till -0,76 SEK (-1,0) före utspädning.

Finansiell ställning

Den riktade nyemissionen om 240 MSEK (0) som genomfördes i juli 2018, medförde att koncernens finansiella ställning stärktes väsentligt. Eget kapital uppgick vid periodens utgång till 280 MSEK (129). Soliditeten uppgick till 75 procent (70) per den 31 december 2018. Balansomslutningen uppgick till 375 MSEK (185).

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet uppgick för det fjärde kvartalet 2018 till -27 MSEK (-19). Kassaflödet från den löpande verksamheten belastade kassaflödet med -22 MSEK (-19). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -5 MSEK (-1). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 0 MSEK (1). Likvida medel vid periodens slut uppgick till 289 MSEK (113).

Personal

Medelantalet personal inom koncernen per den 31 december 2018 var 216 medarbetare (154).

Aktie och aktiedata

Resultat per aktie för fjärde kvartalet uppgick till -0,26 SEK (-0,10). Vid balansdagen uppgick eget kapital per aktie till 2,34 SEK (2,49).

Det totala antalet aktier vid utgången av 2018 uppgick till 120 319 684 (51 717 254). Samtliga aktier har lika röstvärde och andel i kapitalet.

Nedanstående tabell visar BIMObjects fem största aktieägare vid periodens utgång.

Fem största aktieägare per 31 december 2018

Ägare	Antal aktier	Andel av kapital och röster
Solar A/S	20 700 000	17%
EQT	15 515 176	13%
Procedural Labs*	9 891 800	8%
IKC Fonder	9 374 446	7%
Swedbank Robur Fonder	6 466 836	5%
	61 948 258	51%
Övriga aktieägare	58 371 426	49%
Summa	120 319 684	100%

*Procedural Labs AB ägs till 100 procent av Stefan Larsson, styrelseledamot.

Teckningsoptioner (incitamentsprogram)

Vid årsstämma i BIMObject AB den 14 juni 2016 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 150 250 teckningsoptioner av serie 2016/2019 utestående, vilka berättigar till teckning av 601 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna har ställts ut vid nyanställningar av nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2016/2019 löper från den 19 augusti 2019 till och med den 9 september 2019. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2016/2019 ökar BIMObjects aktiekapital med 6 611 SEK.

Vid årsstämman i juni 2018 beslutades om en ny riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 400 000 teckningsoptioner av serie 2018/21, vilka berättigar till teckning av 800 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna kan ställas ut till nuvarande och nya anställda i Bolaget. Vid fullt utnyttjande av optionerna ökar Bolagets aktiekapital med 8 800 SEK.

Fullständiga villkor för teckningsoptioner finns på Bolagets hemsida <https://bimobject.com>.

Årsstämma

Årsstämma hålls den 15 maj i Malmö.

Utdelning

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas.

Moderbolaget

Moderbolagets omsättning för fjärde kvartalet 2018 uppgick till 20 MSEK (18) och resultat före skatt för samma period uppgick till -34 MSEK (-7). Eget kapital var 298 MSEK (137). Soliditeten i moderbolaget var 86 procent (87).

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

Redovisningsprinciper

Bokslutskommunikén har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas följer Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Granskning av revisor

Bokslutskommunikén har inte granskats av bolagets revisor.

Certified Adviser

FNCA Sweden AB

Kommande rapporter

BIMObject AB upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

Händelse	Datum
Q1 2019	2019-05-15
Q2 2019	2019-08-15
Q3 2019	2019-11-15
Q4 2019	2020-02-14
Årsredovisning 2018	Vecka 17

Risk och osäkerhetsfaktorer

BIMObject är ett ungt företag som verkar på en digital global marknad och är därmed exponerad för ett antal såväl affärsmässiga som finansiella risker. De affärsmässiga riskerna följer främst av att BIMObjects tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden och att de strävar efter att etablera en ny marknadsplats. De finansiella riskerna handlar främst om likviditet, finansiering, räntor och valutakurser.

Riskhanteringen i BIMObject hanteras löpande och syftar till att identifiera, kontrollera och neutralisera risker. Riskbedömningen sker utifrån riskernas sannolikhet och potentiella effekt för koncernen. Riskbedömningen är oförändrad jämfört med den riskbild som presenteras i årsredovisningen 2016.

BIMObjects rapport presenteras via audiocast

Analytiker, investerare och media är välkomna att delta i presentationen klockan 14:00 CET den 14 februari 2019 via <https://tv.streamfabriken.com/bimobject-q4-2018>.

Avlämnande av bokslutskommuniké

Malmö den 14 februari 2019

BIMObject AB
Styrelsen

För mer information, vänligen kontakta:

Johan Svanström, tf VD
Tel: +46 40-685 29 00
E-mail: info@bimobject.com

Denna information är sådan information som BIMObject AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s Marknadsmisbruksförordning. Informationen lämnades, enligt Johan Svanströms försorg, för offentliggörande den 14 februari 2019 kl. 08.00 CET.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

KSEK	Okt-Dec, 2018	Okt-Dec, 2017	Jan-Dec, 2018	Jan-Dec, 2017
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	38 868	37 793	114 206	82 602
Aktiverat arbete för egen räkning	3 591	2 520	5 481	2 520
Övriga rörelseintäkter	-529	1 812	3 060	1 812
Summa Rörelseintäkter mm	41 930	42 125	122 747	86 934
Rörelsens kostnader				
Produktionskostnader	-9 210	-3 344	-20 275	-11 381
Bruttovinst	32 720	38 782	102 472	75 553
Övriga externa kostnader	-32 892	-16 626	-84 393	-45 388
Personalkostnader	-31 632	-23 775	-104 365	-72 768
Avskrivningar	-1 462	-1 103	-4 699	-2 305
Övriga rörelsekostnader	-1 096	-1 541	-1 318	-5 493
Rörelseresultat efter avskrivningar	-34 361	-4 263	-92 304	-50 400
Finansiella intäkter och kostnader				
Resultat från finansnetto	2 793	-336	1 139	-402
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-31 569	-4 599	-91 165	-50 803
Skatt	-1 592	-544	-1 886	-713
Beräknat resultat	-33 161	-5 144	-93 052	-51 516

Koncernens balansräkning i sammandrag

	2018-12-31	2018-09-30	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	12 064	9 212	3 126
Materiella anläggningstillgångar	6 258	5 893	4 699
Finansiella anläggningstillgångar	0	238	41
Andra långsiktiga fordringar	1 793	1 053	724
S:a Anläggningstillgångar	20 115	16 396	8 589
Omsättningstillgångar			
Fordringar			
Kortfristiga fordringar	65 833	43 038	63 359
Kassa och bank	288 738	315 813	113 097
S:a Omsättningstillgångar	354 571	358 851	176 457
SUMMA TILLGÅNGAR	374 687	375 247	185 046
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
Eget kapital	279 531	313 901	128 728
Summa Eget kapital	279 531	313 901	128 728
Långfristiga skulder	0	0	0
Avsättningar	3 379	2 390	946
Kortfristiga skulder	91 777	58 956	55 372
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER	374 687	375 247	185 046

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

KSEK	Okt-Dec, 2018	Okt-Dec, 2017	Jan-Dec, 2018	Jan-Dec, 2017
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-31 569	-4 599	-91 165	-50 803
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	1 242	1 419	6 181	3 236
Betald skatt	-1 592	-544	-1 886	-713
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-31 920	-3 725	-86 871	-48 279
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-22 795	-34 944	-2 474	-40 041
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	32 821	19 835	36 405	27 684
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-21 894	-18 833	-52 940	-60 637
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-3 472	-658	-11 205	-2 871
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-1 207	-795	-3 992	-4 430
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	238	-41	41	-41
Ökning(-)/Minskning(+) av långfristiga fordringar	-740	45	-1 070	-620
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 181	-1 449	-16 225	-7 961
Nyemission				
Nyemission och personaloptioner	0	1 131	244 806	167 841
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	1 131	244 806	167 841
Periodens kassaflöde	-27 075	-19 151	175 641	99 243
Likvida medel vid periodens början	315 813	132 249	113 097	13 854
Likvida medel vid periodens slut	288 738	113 097	288 738	113 097
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys				
Betalda räntor och erhållen utdelning				
Erhållen ränta	7	0	24	0
Erlagd ränta	-12	-14	-47	-28
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	1 462	1 103	4 699	2 305
Avsättningar	988	519	2 432	654
Orealiserade kursdifferenser	-1 209	-203	-951	277
Summa	1 242	1 419	6 181	3 236

Koncernens förändring av eget kapital sammandrag

KSEK	Okt-Dec, 2018	Okt-Dec, 2017	Jan-Dec, 2018	Jan-Dec, 2017
Förändring av koncernens eget kapital				
Belopp vid periodens ingång	313 901	132 628	128 728	12 126
Aktiekapital	0	-	186	175
Personaloptioner	0	1 131	4 321	1 131
Fria reserver	425	-	240 299	-
Omräkningsdifferens	-1 254	112	-996	276
Reserver	-381	-	45	166 535
Periodens resultat	-33 161	-5 144	-93 052	-51 516
Belopp vid periodens utgång	279 531	128 728	279 531	128 728

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

KSEK	Okt-Dec, 2018	Okt-Dec, 2017	Jan-Dec, 2018	Jan-Dec, 2017
Rörelsens intäkter				
Rörelsens intäkter	19 635	17 876	44 213	31 563
S:a Rörelseintäkter mm	19 635	17 876	44 213	31 563
Rörelsens kostnader				
Produktionskostnader	-7 856	-3 852	-26 451	-12 907
Bruttovinst	11 779	14 023	17 762	18 656
Övriga externa kostnader	-20 065	-13 623	-48 954	-38 714
Personalkostnader	-16 106	-6 725	-45 118	-23 828
Avskrivningar	-503	-265	-1 390	-1 012
Övriga rörelsekostnader	-876	-95	-896	-137
Rörelseresultat efter avskrivningar	-25 770	-6 685	-78 595	-45 035
Finansiella intäkter och kostnader				
Finansnetto	-7 874	-107	-5 460	-128
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-33 644	-6 792	-84 054	-45 163
Bokslutsdispositioner och skatt				
Skatt	0	0	0	0
Resultat efter bokslutsdispositioner och skatt	-33 644	-6 792	-84 054	-45 163
Beräknat resultat	-33 644	-6 792	-84 054	-45 163

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

	2018-12-31	2018-09-30	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	418	523	840
Materiella anläggningstillgångar	2 274	2 367	2 318
Finansiella anläggningstillgångar	29 513	17 740	8 967
S:a Anläggningstillgångar	32 204	20 631	12 125
Omsättningstillgångar			
Fordringar			
Kortfristiga fordringar	43 201	36 129	47 644
Kassa och bank	269 644	297 890	97 448
S:a Omsättningstillgångar	312 845	334 019	145 092
S:A TILLGÅNGAR	345 049	354 649	157 217
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
Eget kapital			
Eget kapital	297 997	331 641	137 245
S:a Eget kapital	297 997	331 641	137 245
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga skulder	47 052	23 008	19 972
S:a Kortfristiga skulder	47 052	23 008	19 972
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER	345 049	354 649	157 217

Moderbolagets kassaflödesanalys sammandrag

kSEK	Okt-Dec, 2018	Okt-Dec, 2017	Jan-Dec, 2018	Jan-Dec, 2017
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-33 644	-6 792	-84 054	-45 163
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	8 116	265	9 003	1 012
Betald skatt	246	29	523	-30
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-25 282	-6 498	-74 529	-44 181
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-7 072	-21 886	4 443	-33 189
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	23 799	4 786	26 557	3 197
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-8 556	-23 598	-43 528	-74 173
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-304	-124	-923	-2 225
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	-19 386	-1 712	-28 159	-3 653
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-19 690	-1 836	-29 082	-5 878
Finansieringsverksamheten				
Nyemission och personaloptioner	0	1 131	244 806	167 841
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	1 131	244 806	167 841
Periodens kassaflöde	-28 245	-24 303	172 196	87 790
Likvida medel vid periodens början	297 890	121 752	97 448	9 658
Likvida medel vid periodens slut	269 644	97 448	269 644	97 448
Tilläggssupplysningar till kassaflödesanalys				
Betalda räntor och erhållen utdelning				
Erhållen ränta	190	-752	645	-856
Erlagd ränta	-8	-	-33	0
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	8 116	265	9 003	1 012
Summa	8 116	265	9 003	1 012

Moderbolagets förändring av eget kapital sammandrag

kSEK	Okt-Dec, 2018	Okt-Dec, 2017	Jan-Dec, 2018	Jan-Dec, 2017
Förändring av moderbolagets eget kapital				
Belopp vid periodens ingång	331 641	142 906	137 245	14 566
Aktiekapital	0	-	186	175
Fria reserver	0	-	240 299	166 535
Personaloptioner	0	1 131	4 321	1 131
Periodens resultat	-33 644	-6 792	-84 054	-45 163
Belopp vid periodens utgång	297 997	137 245	297 997	137 245

Kort om BIMobject

En global plattform

BIMobject lanserade BIMobject Cloud under 2012. Tjänsten är kärnan i BIMobjects erbjudande och är en molnbaserad portal för distribution av BIM-objekt. Portalen är tillgänglig globalt och vid utgången av december 2018 hade portalen cirka 1 052 000 registrerade användare, främst arkitekter och byggkonstruktörer. Användarna har tillgång till över 57 000 produktfamiljer från cirka 1 310 olika tillverkare. BIMobject investerar kraftigt i marknadsföring och försäljning för att öka antalet tillverkare och leverantörer som använder portalen för att exponera sina produkter.

Vision

BIMobjects vision är att varje bygg- och inredningsprodukt ska ha en digital version i form av ett BIM-objekt som tillgängliggörs för alla användare överallt via BIMobject Cloud.

Erbjudande

BIMobject erbjuder webbtjänster kopplade till BIM-objekt såsom molnbaserad lagring och publicering av BIM-objekt, dataanalys samt objektspecifik information. Vi erbjuder också utveckling, det vill säga programmering med fokus på att producera nya BIM-objekt och konvertera äldre datafiler. Lösningarna riktar sig till tillverkare av bygg- och inredningsprodukter, användare av BIM-filer (exempelvis ingenjörer, arkitekter och designers) samt fastighetsägare. Ett urval av våra erbjudande är:

BIMobject Cloud – vår globala molnbaserade plattform för BIM-objekt

Hercules – den privata molnbaserade plattformen.

BIMscript – vårt verktyg för att enkelt skapa och konvertera BIM-objekt.

BIManalytics Core – vårt CRM-verktyg.

Strategi

Genom en aggressiv global försäljningsstrategi skall BIMobject Cloud etableras som den marknadsledande och överlägset bästa plattformen för publicering och nedladdning av BIM-objekt.

Tillväxt skapas genom att:

- Attrahera användare samt öka antalet leverantörer som exponerar produkter i Cloud.
- Erbjud ackrediterade utvecklare möjlighet att fritt använda vår lösning för att enkelt och effektivt skapa nya BIM-objekt.
- Driva utvecklingen av kringtjänster och företagsspecifika plattformar.
- Utveckla en plattform för att publicera och erbjuda BIM-relaterade tredjepartsappar.
- Identifiera och etablera samarbeten med företag runt om i världen.

Intäktsmodell

BIMobjects intäkter genereras dels från tillverkare av byggnads- och inredningsprodukter och dels från affärspartners. Inkomstkällorna inkluderar, men begränsas inte till:

Projektarbete – Skapande, underhåll och publicering av BIM-objekt från olika källor, för tillverkare och partners.

Prenumeration – En årlig prenumerationsavgift för tillverkare för att dels publicera och dels använda de olika verktyg som BIMobject skapat med syfte att öka kundnyttan bland annat genom:

- Private Clouds och BIMobject Hercules, som används av tillverkare och byggnadsbolag för att kontrollera utbudet av produkter.
- BIManalytics Core och BIMobject Mail, som används för att utvärdera och kommunicera med användare av BIMobject Cloud.
- BIMobject Mosquito och BIMobject Properties, som underlättar produktion och underhåll av BIM-objekt.

BIMobject AB

STUDIO

Nordenskiöldsgatan 24
211 19 Malmö, Sverige
+46 40 685 29 00
www.bimobject.com