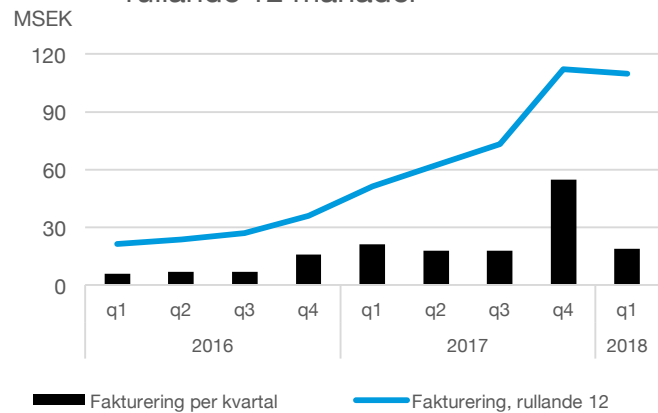


Delårsrapport januari-mars 2018

Första kvartalet 2018

- Faktureringen uppgick till 19 MSEK (21).
- Koncernens nettoomsättning ökade med 70 procent och uppgick till 22 MSEK (13). Fördelning mellan projekt och webservices var 44/56 procent (38/62).
- Bruttomarginalen ökade till 89 procent (88).
- Koncernens rörelseresultat uppgick till -19 MSEK (-12).
- Resultat per aktie uppgick till -0,43 SEK (-0,25) före utspädning.
- Kassaflödet från löpande verksamheten förbättrades och uppgick till 0 MSEK (-14).
- Antalet användare fortsatte att växa och uppgick till cirka 740 000.

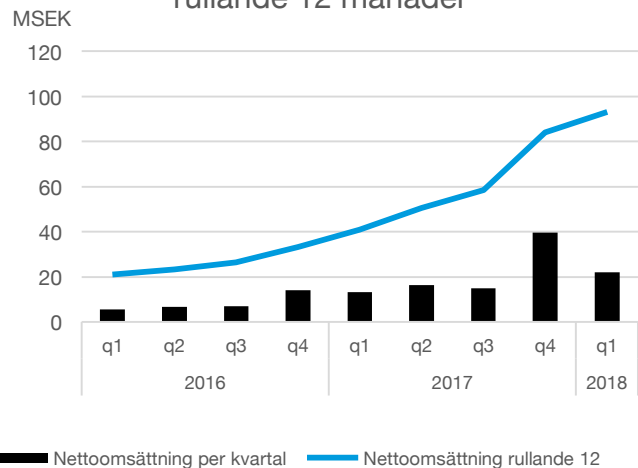
Fakturering per kvartal och rullande 12 månader



Viktiga händelser första kvartalet

- BIMscript uppdateras och beslut fattades om att släppa ett nytt filformat, BIMscript Assembly Macro (BAM), för ökad kvalitet i dataöverföring mellan olika designmjukvaror.
- Strategiska samarbetsavtal med Gafcon, Zynka och inRiver.
- Mark Haddad rekryteras till ny VD för det nordamerikanska dotterbolaget.
- Sedan årsskiftet har 10 medarbetare rekryterats, varav merparten är säljare.

Nettoomsättning per kvartal och rullande 12 månader



MSEK	kv1 2018	kv1 2017	Δ%	2017
Fakturering under perioden	19	21	-10%	113
Nettoomsättning	22	13	70%	84
Bruttovinst	20	11	72%	73
Bruttomarginal	89%	88%	-	87%
Rörelseresultat (EBIT)	-19	-12	-53%	-50
Periodens resultat	-22	-13	-62%	-52
Resultat per aktie*, SEK	-0,43	-0,25	-	-1,00

*Resultat per aktie beräknat före utspädning. Det finns 492 750 utfärdade optioner. Varje option ger rätt att teckna två aktier.

Nettoomsättningen steg med 70 procent

BIMobject fortsatte att växa i snabb takt och vi stärkte vår marknadsledande position. Antalet användare passerade 740 000 och nettoomsättningen ökade med 70 procent under kvartalet. Viktiga aktiviteter under perioden har varit satsning på en att bygga en stark försäljningsorganisation, etablering av fler strategiska samarbeten samt lansering av gratis tillgång till BIMscript för externa utvecklare.

Vi möter ett enormt intresse från tillverkare, fastighetsägare och BIM-relaterade företag som vill undersöka samarbeten. Även distributörer och grossister har upptäckt potentialen i BIM och de möjligheter som finns för att effektivisera byggnation och förvaltning av butiks- och restaurangbestånd.

Växande plattform och ökad omsättning

Vid utgången av kvartalet passerade vi 740 000 aktiva användare. Tillsammans stod de för 3 300 000 nedladdningar under perioden.

Arbetet med att växa användarbasen och antalet nedladdningar är fortsatt prioriterat. Vår egen försäljning är självklart i fokus, men det gäller att vi även driver parallella aktiviteter för att få fler samarbetspartners och utvecklare som kan bidra till att accelerera antalet produkter och tjänster som publiceras i plattformen och som därmed attraherar nya användare.

Finansiellt visade kvartalet på en god tillväxt och nettoomsättningen steg med 70 procent. Sett över en 12-månadersperiod blev tillväxten 177 procent. Faktureringen och resultatet föll däremot tillbaka något då faktureringscykeln för Autodesk Seek-avtalen nu normaliserats, efter att avtalen övertogs den 16:e Januari 2017. Avtal som då var tvunget att faktureras i januari har nu fakturerats i december för att därigenom ge kunderna möjlighet att betala i tid.

Den ökade förlusten under kvartalet förklaras av den investering som gjorts för att öka antalet säljare och utvecklare. Därtill har satsningen på fastighetsägare och digitaliseringen av byggnader inletts.

Kassaflödet blev positivt i kvartalet och målet är minska det negativa kassaflödet jämfört med 2017.

Hercules och effektivare fastigheter

Vi har under kvartalet drivit ett koncept runt digitala byggnader som synliggör för fastighetsägarna hur de via ett privat moln kan digitalisera och effektivisera sin fastighetsförvaltning. Genom att synliggöra detaljerna och processerna i planerings-, bygg- och förvaltningsfasen ökar fastighetsägarnas intresse för att arbeta digitalt vilket i sin tur ökar motivationen för arkitekter, designers och tillverkare att implementera BIM.

Fyra nya strategiska samarbeten

Strategiska samarbeten är centralt för BIMobjects tillväxt. Genom kunskapsutbyte och integration av teknik bygger vi ett globalt nätverk av olika BIM-relaterade företag som alla har nytta av BIMobject Cloud. Under detta kvartal har tre strategiska samarbetsavtal ingåtts med Gafcon, Zynka och inRiver. Därtill har vi den 23 april ingått en avsiktsförklaring med USA-baserade Matterport, världsledande inom 3D-skanning innebärande att vi ska arbeta för att integrera våra lösningar. Deras skanner, i kombination med vår lösning, har potential att generera mycket stora besparingar för fastighetsägare och byggare både vad gäller tid och kostnader.

Fortsatt produktutveckling och innovation

Vi fortsätter att skapa digitala lösningar och innehåll anpassat till BIM-tekniken. Under kvartalet har vi bland annat utvecklat ett nytt filformat, BIMscript Assembly Macro (BAM) som är framtaget för att lösa problem med osäkert informationsutbyte mellan program. Med detta filformat blir BIMobject först i världen med att erbjuda ett öppet lättviktsformat för kommunikation utan informationsförlust mellan BIM-, CAD-, 3D-mjukvaror samt nya Virtual och Augmented Reality-enheter. Formatet ska implementeras successivt i alla våra lösningar. Under kvartalet har över 100 byggnader 3D-skannats huvudsakligen i norra Europa.

Väl positionerade och goda framtidsutsikter

Vi har passerat flera viktiga milstolpar för att bli en global "single source of truth" inom BIM. Detta kräver dock fortsatt totalt fokus på tillväxt av såväl antal kunder och objekt som användare i plattformen. Tillväxten ska skapas dels genom tvåsiffrig organisk tillväxt i kombination med samarbeten och/eller förvärv som kan öka våra möjligheter att snabbt etablera oss på nya marknader.

Stefan Larsson

Verkställande direktör

BAM lanserades

BIMscript Assembly Macro eller BAM, ett filformat framtaget för att säkerställa korrekt återanvändning av information inom arkitekt-, ingenjers- och byggbranschen (AEC), lanserades. BIMobject har stora förväntningar på att lanseringen av BAM kommer accelerera användandet av BIMobject Cloud och BIMscript. Det nya formatet löser ett mycket stort och återkommande problem inom AEC-branschen: det är svårt att flytta data mellan alla olika program som används. BAM är det första filformatet i världen som kan erbjuda kommunikation utan informationsförlust eller förvrängning mellan BIM, CAD, 3D-mjukvaror samt nya VR- och AR-enheter.

Lanseringen av BAM bidrar till att skapa ett användarvänligt, öppet och enande format för kollaborativa miljöer som omfattar och kan användas genom hela byggets livscykel – oavsett om det gäller fastigheter eller infrastruktur.

Formatet förutsätter att objekten skapats med BIMscript och det ska implementeras gradvis i alla våra lösningar.

Ny version av BIMscript lanserades

En ny omfattande uppdatering av BIMscript lanserades under kvartalet. Scriptet är en öppen lösning som registrerade användare kan nyttja för att skapa digitala produkter som laddas upp på BIMobject Cloud. Uppdateringen medför en väsentligt ökad flexibilitet och kapacitet för hantering av fler produktkategorier och informationsparametrar.

BIMobject driver standardisering

BIMobject vill med publiceringen av två praktiska och användbara processdokument, så kallade style guides, främja ett standardiserat skapande av digitala produkter. Guiderna är konkreta hjälpmedel för utvecklare världen över och säkerställer att högkvalitativa data presenteras på ett konsekvent sätt för AEC-branschen. Fler guider planeras.

Ny programvara för sömlös integration

BIMobject lanserade i kvartalet en digital verktygslåda (SDK) som kan laddas ned gratis. Verktöget ska underlätta för programutvecklare att använda och integrera BIMobject Cloud i sina respektive BIM-program.

Strategiska samarbetsavtal

Gafcon

BIMobject och Gafcon, en väletablerad och snabbväxande byggledningsfirma i Kalifornien, har tecknat ett samarbetsavtal för att förbättra kontroll och transparens för fastighetsägare. Samarbetet stärker marknadsnärvaron i USA och innebär bland annat att plattformen Hercules ska introduceras till en intressant och omfattande kundbas. Detta bidrar till kunskapsspridning samt utveckling av BIM-teknologi inom konstruktion och förvaltning av fastigheter.

Zynka BIM

BIMobject ingår ett strategiskt samarbete med det svenska BIM-konsultföretaget Zynka BIM för att tillsammans erbjuda en helhetslösning för digitalisering av existerande fastigheter. Konsultföretaget kommer att använda BIMobject Cloud för att hantera all produktdata i sina projekt, vilket tillför värde till processerna genom garanterat aktuell och korrekt information.

inRiver

BIMobject och inRiver har ingått ett samarbetsavtal för att möjliggöra integration av PIM-system med BIMobjects plattform för digitala byggprodukter. Syftet med samarbetet är att underlätta för tillverkare av byggprodukter att gå från PIM till BIM och underhålla dessa via BIMobject Cloud. Tillverkare kommer därmed även att kunna marknadsföra sina produkter mot BIM-användare.

Ny VD rekryteras till USA-marknaden

USA är vår viktigaste marknad och vi har under kvartalet vidtagit åtgärder för att bygga en stark försäljningsorganisation. En viktig pusselbit i detta arbete är rekryteringen av Mark Haddad som VD. Haddad tillför en sällsynt kombination av expertkunskap inom BIM, konstruktion, IT och affärsutveckling med erfarenhet från seniora positioner inom på företag som Slalom Consulting och Autodesk.

BIMobject Cloud växer

Kvartalet har även bjudit på ett antal intressanta användar- och produktnyheter, bland annat från tillverkare som Buzon, EPC, Green Furniture Concept, Laminam, Kaldewei, Kingspan Insulated Panels, Lumenpulse, Philips Kinetics, SWAO och TruStile.

GDPR-arbetet fortsatte enligt plan

GDPR-förberedelserna har pågått under kvartalet för att göra verksamheten fullt ut GDPR-anpassad. Arbetet har löpt planenligt och BIMobject Cloud kommer att följa GDPR-regelverket från och med den 25 maj 2018. GDPR direktivet har - såvitt kan bedömas - ingen påverkan på redovisat antal aktiva användare i plattformen eller på BIMobjects möjligheter att fortsatt erbjuda sina kunder de tjänster de förväntar sig.

Omsättning och resultat under kvartalet

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick under första kvartalet 2018 till 22 MSEK (13), en ökning med 70 procent jämfört med samma period föregående år. Bolaget har fortsatt god tillväxt och sett till rullande 12 månaders omsättning, följer tillväxten enligt plan. Tillväxten sker genom både tillskott av nya kunder och utökade beställningar från befintliga. Slutligen gynnas vår utveckling av den allt starkare och långsiktigt strukturellt viktiga digitaliseringstrenden som rullar in över byggindustrin över hela världen. Användning av BIM-modeller ökar i snabb takt vilket driver efterfrågan på lättillgängliga och användarvänliga plattformar för nedladdning och användning av BIM-objekt.

MSEK	kv1 2018	kv1 2017	2017
Fakturering Norden	4	4	28
Fakturering EMEA, ex Norden	8	7	45
Fakturering Nordamerika	7	10	40
Fakturering Asien	0	0	0
Summa	19	21	113

Resultat

Vårt fokus på att etablera marknadsledarskap på strategiskt viktiga nyckelmarknader innebär att vi satsat på att anställa säljare, programmerare och systemutvecklare. Effekten blir att kostnaderna växer i absoluta tal medan att de i relativa tal minskar då försäljningen haft en kraftigt positiv utveckling. En nyanställd säljare eller programmerare beräknas bära sina kostnader inom 6 till 12 månader, medan kostnader för systemutvecklare betraktas som en investering i vårt erbjudande och plattform.

För det första kvartalet 2018 förbättrades bruttomarginalen med 1 procentenhet och uppgick till 89 procent medan rörelseresultatet försämrades och uppgick till -19 MSEK (-12).

Det lägre rörelseresultatet är en direkt följd av ökade kostnader för fler resurser inom försäljning och utveckling. Därtill håller vi en hög innovationstakt och fortsätter att investera i BIMobject Cloud inklusive utvecklingen av olika tjänster, framförallt med fokus på framtiden inom BIMsupply, API och AR/VR.

Koncernens resultat per aktie för det första kvartalet 2018 uppgick till -0,43 SEK (-0,25) före utspädning och -0,42 SEK (-0,25) efter utspädning.

Finansiell ställning

Eget kapital uppgick till 107 MSEK (165). Soliditeten uppgick till 66 procent (84) per den 31 mars 2018. Balansomslutningen sjönk med 17 procent och uppgick till 163 MSEK.

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet uppgick för det första kvartalet 2018 till -0,7 MSEK (151). Kassaflödet för den löpande verksamheten stärkte kassaflödet med 0,2 MSEK (-14). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -1 MSEK (-2).

Personal

Medelantalet anställda inom koncernen under första kvartalet 2018 var 164 medarbetare (105). Ökningen är i huvudsak relaterad till nyanställningar inom försäljning samt utveckling och innovation. Bolaget har dessutom cirka 30 externa resurser kontrakterade för innehållsutveckling.

Aktie och aktiedata

Resultat per aktie för första kvartalet uppgick till -0,43 SEK (-0,25). Vid balansdagen uppgick eget kapital per aktie till 2,07 SEK (3,20).

Det totala antalet aktier vid kvartalets slut uppgick till 51 717 254 (51 717 254). Samtliga aktier har lika röstvärde och andel i kapitalet.

Teckningsoptioner (incitamentsprogram)

I enlighet med årsstämmbeslut i juni 2015 infördes ett incitamentsprogram för anställda och andra nyckelpersoner genom vilket 342 500 teckningsoptioner av serie 2015/2018 tecknades. Optionerna berättigar till teckning av 685 000 nya aktier i Bolaget. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2015/2018 löper från den 10 augusti 2018 till och med den 31 augusti 2018. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2015/2018 ökar BIMobjects aktiekapital med 15 070 SEK.

Vid årsstämma i BIMobject AB den 14 juni 2016 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 150 250 teckningsoptioner av serie 2016/2019 utestående, vilka berättigar till teckning av 300 500 nya aktier i Bolaget. Optionerna kan ställas ut vid nyanställningar av nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2016/2019 löper från den 19 augusti 2019 till och med den 9 september 2019. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2016/2019 ökar BIMobjects aktiekapital med 6 721 SEK.

Fullständiga villkor för teckningsoptioner finns på Bolagets hemsida <https://bimobject.com>.

Största aktieägare per 31 mars 2018

Nedanstående tabell visar BIMobjects ägarförteckning med ägare över 10 procent av andelen röster och kapital vid periodens utgång.

Namn	Antal aktier	Andel röster och kapital
Solar A/S	10 350 000	20%
Procedural Labs AB*	5 945 900	12%
Övriga (ca 1 500 aktieägare)	35 421 354	68%
Totalt	51 717 254	100%

*Procedural Labs AB ägs till 100 procent av Stefan Larsson, styrelseledamot och VD.

Årsstämma

Årsstämma hålls den 8 juni i Malmö.

Moderbolaget

Moderbolagets omsättning för första kvartalet 2018 uppgick till 7 MSEK (6) och resultat före skatt för samma period uppgick till -18 MSEK (-12). Eget kapital var 119 MSEK (170). Soliditeten i moderbolaget var 85 procent (92).

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas följer Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Granskning av revisor

Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisor.

Certified Adviser

Sedermera Fondkommission.

Kommande rapporter

BIMobject AB upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

Händelse	Datum
Årsstämma, 2018	2018-06-08
Årsredovisning 2017	Vecka 20, 2018
Q2	2018-08-15
Q3	2018-11-15
Q4	2019-02-14

Risk och osäkerhetsfaktorer

BIMobject är ett relativt nyetablerat företag som verkar på en digital global marknad och är därmed exponerad för ett antal såväl affärsmässiga som finansiella risker. De affärsmässiga riskerna följer främst av att BIMobjects tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden och att de strävar efter att etablera en ny marknadsplats. De finansiella riskerna handlar främst om likviditet, finansiering, räntor och valutakurser.

Riskhanteringen i BIMobject hanteras löpande och syftar till att identifiera, kontrollera och neutralisera risker. Riskbedömningen sker utifrån riskernas sannolikhet och potentiella effekt för koncernen. Riskbedömningen är oförändrad jämfört med den riskbild som presenteras i årsredovisningen 2016.

Avlämnande av delårsrapport

Malmö den 15 maj 2018

BIMobject AB
Styrelsen

För mer information, vänligen kontakta:

Stefan Larsson, VD
Tel: +46 40-685 29 00
E-mail: info@bimobject.com

Koncernens resultaträkning i sammandrag

kSEK	kv1 2018	kv1 2017	2017
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	22 122	13 158	84 414
Aktiverat arbete för egen räkning	630	630	2 520
Summa rörelseintäkter	22 752	13 788	86 934
Produktionskostnader	-3 173	-1 746	-11 381
Bruttovinst	19 579	11 412	75 553
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	-16 205	-8 219	-45 388
Personalkostnader	-21 709	-14 989	-72 768
Avskrivningar	-813	-324	-2 305
Övriga rörelsekostnader	-300	-926	-5 493
Rörelseresultat efter avskrivningar	-19 448	-12 416	-50 400
Finansiella intäkter och kostnader			
Resultat från finansnetto	-1 906	-882	-402
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-21 354	-13 297	-50 803
Skatt	-205	-14	-713
Beräknat resultat	-21 559	-13 311	-51 516

Koncernens balansräkning i sammandrag

kSEK	2018-03-31	2017-03-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	3 369	1 904	3 126
Materiella anläggningstillgångar	4 894	2 424	4 699
Finansiella anläggningstillgångar	41	-	41
Andra långsiktiga fordringar	435	117	724
S:a Anläggningstillgångar	8 739	4 445	8 589
Omsättningstillgångar			
Fordringar			
Kortfristiga fordringar	42 027	26 161	63 359
Kortfristiga placeringar			
Kassa och bank	112 394	165 193	113 097
S:a Omsättningstillgångar	154 420	191 354	176 457
SUMMA TILLGÅNGAR	163 160	195 799	185 046
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
Eget kapital	107 086	165 395	128 728
Summa Eget kapital	107 086	165 395	128 728
Avsättningar	678	352	946
Kortfristiga skulder	55 396	30 051	55 372
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER	163 160	195 799	185 046

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

kSEK	kv1 2018	kv1 2017	2017
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-21 354	-13 297	-50 803
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	416	241	3 236
Betald skatt	-205	0	-713
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-21 143	-13 056	-48 279
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	21 333	-2 843	-40 041
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	24	2 363	27 684
Kassaflöde från den löpande verksamheten	214	-13 536	-60 637
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-640	-630	-2 871
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-611	-1 193	-4 430
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	0	0	-41
Ökning(-)/Minskning(+) av långfristiga fordringar	288	-13	-620
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-963	-1 836	-7 961
Finansieringsverksamheten			
Nyemission och personaloptioner	47	166 710	167 841
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	47	166 710	167 841
Periodens kassaflöde	-703	151 339	99 243
Likvida medel vid periodens början	113 097	13 854	13 854
Likvida medel vid periodens slut	112 394	165 193	113 097
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys			
Betalda räntor och erhållen utdelning			
Erhållen ränta	0	0	0
Erlagd ränta	-12	-2	-28
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m			
Av- och nedskrivningar av tillgångar	813	324	2 305
Avsättningar	-268	60	654
Orealiserade kursdifferenser	-129	-143	277
Summa	416	241	3 236

Koncernens förändring av eget kapital sammandrag

kSEK	kv1 2018	kv1 2017	2017
Förändring av koncernens eget kapital			
Belopp vid periodens ingång	128 728	12 126	12 126
Aktiekapital	0	175	175
Personaloptioner	47	-	1 131
Fria reserver	0	0	0
Omräkningsdifferens	-129	-130	276
Reserver	0	166 535	166 535
Periodens resultat	-21 559	-13 311	-51 516
Belopp vid periodens utgång	107 086	165 395	128 728

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

kSEK	kv1 2018	kv1 2017	2017
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	6 836	5 703	31 563
S:a Rörelseintäkter mm	6 836	5 703	31 563
Produktionskostnader	-6 003	-3 237	-12 907
Bruttovinst	833	2 466	18 656
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	-9 931	-7 138	-38 714
Personalkostnader	-8 554	-5 811	-23 828
Avskrivningar	-278	-156	-1 012
Övriga rörelsekostnader	0	-111	-137
Rörelseresultat efter avskrivningar	-17 930	-10 751	-45 035
Finansiella intäkter och kostnader			
Finansnetto	59	-871	-128
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-17 871	-11 622	-45 163
Bokslutsdispositioner och skatt			
Skatt	0	0	0
Resultat efter bokslutsdispositioner och skatt	-17 871	-11 622	-45 163
Beräknat resultat	-17 871	-11 622	-45 163

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

KSEK	2018-03-31	2017-03-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	735	1 215	840
Materiella anläggningstillgångar	2 232	1 289	2 318
Finansiella anläggningstillgångar	9 594	6 264	8 967
S:a Anläggningstillgångar	12 560	8 768	12 125
Omsättningstillgångar			
Fordringar			
Kortfristiga fordringar	37 117	17 101	47 644
Kassa och bank	90 988	158 715	97 448
S:a Omsättningstillgångar	128 105	175 816	145 092
S:A TILLGÅNGAR	140 666	184 584	157 217
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
Eget kapital			
Eget kapital	119 421	169 655	137 245
S:a Eget kapital	119 421	169 655	137 245
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga skulder	21 245	14 929	19 972
S:a Kortfristiga skulder	21 245	14 929	19 972
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER	140 666	184 584	157 217

Moderbolagets kassaflödesanalys sammandrag

kSEK	kv1 2018	kv1 2017	2017
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-17 871	-11 622	-45 163
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	278	226	1 012
Betald skatt	-18	-102	-30
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-17 610	-11 498	-44 181
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	10 527	-2 645	-33 189
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	1 290	-1 775	3 197
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-5 793	-15 919	-74 173
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	0	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-87	-784	-2 225
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	-627	-950	-3 653
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-713	-1 734	-5 878
Finansieringsverksamheten			
Nyemission och personaloptioner	47	166 710	167 841
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	47	166 710	167 841
Periodens kassaflöde			
Likvida medel vid periodens början	97 448	9 658	9 658
Likvida medel vid periodens slut	90 988	158 716	97 448
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys			
Betalda räntor och erhållen utdelning			
Erhållen ränta	-80	134	-856
Erlagd ränta	0	0	0
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet mm			
Av- och nedskrivningar av tillgångar	278	226	1 012
Summa	278	226	1 012

Moderbolagets förändring av eget kapital sammandrag

kSEK	kv1 2018	kv1 2017	2017
Förändring av koncernens eget kapital			
Belopp vid periodens ingång	137 245	14 566	14 566
Aktiekapital	-	175	175
Fria reserver	-	166 535	166 535
Personaloptioner	47	-	1 131
Periodens resultat	-17 871	-11 622	-45 163
Belopp vid periodens utgång	119 421	169 655	137 245

Kort om BIMobject

En global plattform

BIMobject lanserade BIMobject Cloud under 2012. Tjänsten är kärnan i BIMobjects erbjudande och är en molnbaserad portal för distribution av BIM-objekt. Portalen är tillgänglig globalt och vid utgången av mars 2018 hade portalen över 740 000 registrerade användare, främst arkitekter och byggkonstruktörer. Användarna har tillgång till över 45 000 produktfamiljer från cirka 1 100 olika tillverkare. BIMobject investerar kraftigt i marknadsföring och försäljning för att öka antalet tillverkare och leverantörer som använder portalen för att exponera sina produkter.

Vision

BIMobjects vision är att varje bygg- och inredningsprodukt ska ha en digital version i form av ett BIM-objekt som tillgängliggörs för alla användare överallt via BIMobject Cloud.

Erbjudande

BIMobject erbjuder webbtjänster kopplade till BIM-objekt såsom molnbaserad lagring och publicering av BIM-objekt, dataanalys samt objektspecifik information. Vi erbjuder också utveckling, det vill säga programmering med fokus på att producera nya BIM-objekt och konvertera äldre datafiler. Lösningarna riktar sig till tillverkare av bygg- och inredningsprodukter, användare av BIM-filer (exempelvis ingenjörer, arkitekter och designers) samt fastighetsägare. Ett urval av våra erbjudande är:

BIMobject Cloud – vår globala molnbaserade plattform för BIM-objekt

Hercules – den privata molnbaserade plattformen.

BIMscript – vårt verktyg för att enkelt skapa och konvertera BIM-objekt.

BIManalytics Core – vårt CRM-verktyg.

Strategi

Genom en aggressiv global försäljningsstrategi skall BIMobject Cloud etableras som den marknadsledande och överlägset bästa plattformen för publicering och nedladdning av BIM-objekt.

Tillväxt skapas genom att:

- Attrahera användare samt öka antalet leverantörer som exponerar produkter i Cloud.
- Erbjud ackrediterade utvecklare möjlighet att fritt använda vår lösning för att enkelt och effektivt skapa nya BIM-objekt.
- Driva utvecklingen av kringtjänster och företagsspecifika plattformar.
- Utveckla en plattform för att publicera och erbjuda BIM-relaterade tredjepartsappar.
- Identifiera och etablera samarbeten med företag runt om i världen.

Intäktsmodell

BIMobjects intäkter genereras dels från tillverkare av byggnads- och inredningsprodukter och dels från affärspartners. Inkomstkällorna inkluderar, men begränsas inte till:

Projektarbete – Skapande, underhåll och publicering av BIM-objekt från olika källor, för tillverkare och partners.

Prenumeration – En årlig prenumerationsavgift för tillverkare för att dels publicera och dels använda de olika verktyg som BIMobject skapat med syfte att öka kundnyttan bland annat genom:

- Private Clouds och BIMobject Hercules, som används av tillverkare och byggnadsbolag för att kontrollera utbudet av produkter.
- BIManalytics Core och BIMobject Mail, som används för att utvärdera och kommunicera med användare av BIMobject Cloud.
- BIMobject Mosquito och BIMobject Properties, som underlättar produktion och underhåll av BIM-objekt.

BIMobject AB

STUDIO

Nordenskiöldsgatan 24
211 19 Malmö, Sverige
+46 40 685 29 00
www.bimobject.com