

Delårsrapport april – juni 2018

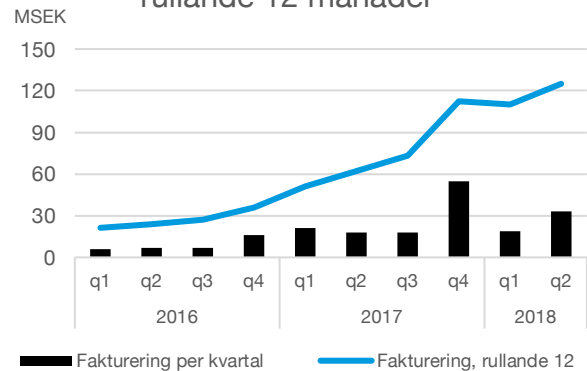
Andra kvartalet 2018

- Faktureringen ökade med 83 procent och uppgick till 33 MSEK (18).
- Koncernens nettoomsättning ökade med 75 procent och uppgick till 28 MSEK (16). Fördelning mellan projekt och webservice (prenumerationer) var 40/60 procent (60/40).
- Bruttomarginalen ökade till 86 procent (81).
- Koncernens rörelseresultat förbättrades och uppgick till -15 MSEK (-17).
- Resultat per aktie uppgick till -0,29 SEK (-0,31) före utspädning.
- Kassaflödet från löpande verksamheten uppgick till -18 MSEK (-15).
- Ackumulerat antal användare ökade och uppgick till cirka 845 000.
- Ackumulerat antal nedladdningar uppgick till 25,5 miljoner.
- Antalet tillverkare uppgick till 1230.
- Styrelsen beslutade att påbörja processen för notering av bolaget vid Nasdaq Stockholm

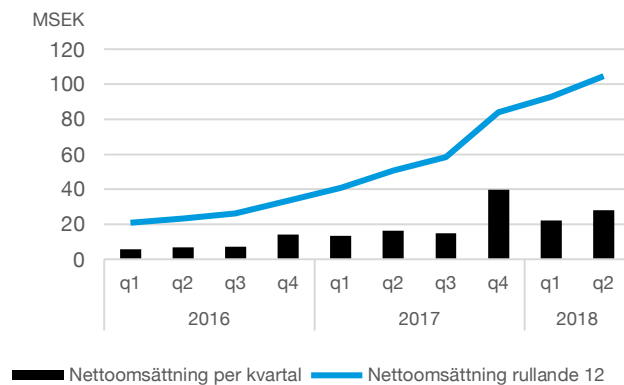
Viktiga händelser efter periodens utgång

Styrelsen för BIMobject AB har med stöd av bemyndigandet från årsstämman 2018 beslutat att genomföra en riktad nyemission om ca 240 MSEK till EQT Ventures-Fund (EQT Ventures). Emissionen omfattar 7 757 588 nya aktier motsvarande 15 procent av aktiekapitalet före emissionen. Teckningskursen är 31 kronor per aktie. Efter genomförd nyemission kommer EQT Ventures att äga cirka 13 procent av BIMobject. Hjalmar Winbladh, som föreslås att väljas in i styrelsen, är Partner på EQT Partners och Head of EQT Ventures advisory team på EQT Ventures.

Fakturering per kvartal och rullande 12 månader



Nettoomsättning per kvartal och rullande 12 månader



MSEK	kv2 2018	kv2 2017	Δ%	2017	RTM	Δ%
Fakturering under perioden	33	18	83%	113	125	11%
Nettoomsättning	28	16	75%	84	101	20%
Bruttovinst	24	13	85%	73	93	28%
Bruttomarginal	86%	81%		87%	93%	7%
Rörelseresultat (EBIT)	-15	-17	12%	-50	-56	12%
Periodens resultat	-15	-16	6%	-52	-60	-
Resultat per aktie*, SEK	-0,29	-0,31		-1,00		

* Resultat per aktie beräknat före utspädning. Det finns 495 750 utfärdade optioner. Varje option ger rätt att teckna två aktier.

EQT Ventures investering i BIMObject stärker våra tillväxtmöjligheter

EQT Ventures investerar 240 MSEK i BIMObject genom en riktad nyemission. I samband med affären tillförs BIMObject ny värdefull kompetens och kapital för att ytterligare accelerera nuvarande snabba tillväxt. Under kvartalet fortsatte verksamheten att visa styrka och nettoomsättningen ökade med 75 procent under kvartalet medan faktureringen steg med 83 procent.

Den 12 juli kunde vi meddela att vi ingått avtal med EQT Ventures som investerar 240 MSEK i BIMObject genom en riktad nyemission. Affären är ett resultat av många månaders samtal och förhandlingar och jag är otroligt nöjd med att få EQT Ventures som partner och aktieägare. Redan från början såg vi potentialen i ett samarbete. Vårt attraktiva erbjudande i en skalbar affärsmodell kan med stöd av deras samlade erfarenhet av att framgångsrikt bygga snabbväxande och internetbaserade globala bolag leda till en radikalt ökad tillväxttakt.

Växande plattform och ökad omsättning

Vid utgången av kvartalet passerade vi 845 000 aktiva användare. Tillsammans stod de för 3 300 000 nedladdningar under perioden.

Arbetet med att öka användarbasen och antalet nedladdningar är fortsatt prioriterat. Vår egen försäljning är i fokus och under kvartalet har vi anställt 47 nya medarbetare, främst säljare och utvecklare. Vi räknar med att säljare tar 6-12 månader innan de blir lönsamma, varför tillväxten tynger resultatutvecklingen.

Finansiellt visade kvartalet på en god tillväxt och nettoomsättningen steg med 75 procent. Omsättningen mätt som rullande 12 månader uppgick till 125 MSEK (62,2) vilket innebär en dubblering av verksamheten sedan juni 2017.

Faktureringen växte även den med starka 83 procent. Bruttomarginalen uppgick till 86 procent (81) och förbättrades som en följd av ökad omsättning och högre andel licensintäkter.

Ser man till våra tre geografiska regioner visade både Norden och övriga EMEA på mycket stark tillväxt, om än från låga nivåer. På den viktiga amerikanska marknaden växte nettoomsättningen med 22 procent under kvartalet och det pågår ett intensivt arbete för att bygga en effektiv säljorganisation.

Rörelseresultatet förbättrades något och uppgick till -15 MSEK (-17). Under kvartalet påverkades kostnaderna negativt av rekryterings- och lönekostnader för nyanställda samt marknadsföring. Därtill har satsningen på fastighetsägare och digitaliseringen av byggnader belastat resultatet med extra marknadskostnader.

Hercules och effektivare fastigheter

Initiativet för att marknadsföra konceptet Digitala byggnader mot den nordiska marknaden har fallit väl ut. Vi ser en betydande tillväxt i kvartalet drivet av fastighets- och lokalägare som testar vårt erbjudande runt digitala byggnader. Vår nordiska försäljning ökade med 167 procent under kvartalet. Hercules och Digitala byggnader

synliggör för fastighetsägarna hur de via en egen molnlösning kan digitalisera och effektivisera processerna i planerings-, bygg- och förvaltningsfasen. De europeiska fastighetsägarnas intresse för att arbeta mer digitalt är oerhört tydligt, vilket i sin tur ökar motivationen för arkitekter, designers och tillverkare att implementera BIM.

Etablerar kontor i Dubai

Genom förvärvet av samtliga bolag som ingick i sociala medier-plattformen The BIM Hub group etablerade vi ett kontor och en bas i Dubai för fortsatt tillväxt i den expansiva Mellanöstern-regionen. I förvärvet ingick viss personal, kundavtal, teknisk plattform, domäner, varumärken och all kunddata samt relationer på sociala medier-plattformen thebimhub.com.

Fortsatt produktutveckling och innovation

Vi fortsätter att knyta strategiskt viktiga samarbetspartner till verksamheten. Avsiktsförklaringen med USA-baserade Matterport, världsledande inom 3D-skanning, bekräftar att vi har en stark position på BIM-marknaden. Samarbetet innebär att vi ska arbeta för att integrera våra lösningar och därigenom underlätta för en digitalisering av befintliga fastighetsbestånd. Genom 3D-skanning av befintliga byggnader kan fastighetsägare i Herculeslösningar skapa kompletta BIM-modeller av sitt bestånd, vilket i sin tur kan generera mycket stora besparingar för fastighetsägare och byggare både vad gäller tid och kostnader.

Väl positionerade och goda framtidsutsikter

Med EQT Ventures som nya delägare tar vi ett stort steg mot vår vision att varje bygg- och inredningsprodukt i världen ska finnas i en digital version på våra plattformar. Tillskottet av både kapital och kompetens ökar kraftigt våra möjligheter att bli en global marknadsplats och "single source of truth" inom BIM. Med vår samlade kompetens kommer fokus på tillväxtskapande aktiviteter att intensifieras.

Tillväxten kommer att variera kvartal från kvartal, men sett till tillväxten för helår och rullande tolv månader upprepar vi våra mål om att vi ska nå en tvåsiffrig organisk tillväxt kommande år, att kassaflödet ska förbättras för 2018. Därtill ska vi utveckla samarbeten samt förvärva verksamheter som kan öka våra möjligheter att snabbt etablera oss på nya marknader.

Stefan Larsson

Verkställande direktör

Händelser under kvartalet

BIMobject ingår samarbete med Pipe Retail Solution för att effektivisera digital butikspanering

BIMobject ingår ett strategiskt samarbete med Pipe Retail Solution med mål att attrahera lokalägare inom handel. Parterna skall gemensamt utveckla en effektivare process för digital projektplanering av butiker och affärsytor via BIMobjects privata molntjänst Hercules.

Molntjänsten möjliggör en effektivare planering för butikskedjor, samtidigt som det öppnar upp för nya arbetssätt via exempelvis Virtual Reality (VR), 3D och Internet of Things (IoT).

BIMobject tecknar avsiktsförklaring med det ledande amerikanska 3D-mediebolaget Matterport

BIMobject och Matterport, ett ledande 3D-medieteknikbolag, tecknade en avsiktsförklaring. Syftet är att integrera bolagens plattformar och skapa användarvänligare lösningar så att virtuella bygg- och inredningsprodukter som nedladdas från BIMobject, enkelt kunna användas i Matterports 3D-skannade miljöer, vilket möjliggör för en detaljrik visualisering via exempelvis Virtual Reality.

Statistik BIMobject Cloud

	kv2 2018	kv1 2018	q-o-q, Δ%
Antal användare ack, tusental	845	740	14%
Antal nedladdningar ack, tusental	25 500	22 100	15%
Antal tillverkare	1 230	1 100	12%

Antal nedladdningar per land, ackumulerat	2018-06-30
United States	2 678 772
Brazil	2 006 001
Mexico	1 137 030
Spain	1 086 698
Italy	1 074 048
Russia	1 069 482
France	929 823
China	664 524
India	572 954
United Kingdom	570 991
Others	13 720 522
Summa, Ack	25 510 845

Omsättning och resultat under kvartalet

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick under andra kvartalet 2018 till 28 MSEK (16), en ökning med 75 procent jämfört med samma period föregående år. För rullande 12-månader ökade omsättningen med 125 % och uppgick till 125 MSEK (63). Både tillskott av nya kunder och utökade beställningar från befintliga gynnar tillväxten. Vi ser allt fler bevis på att byggindustrins digitalisering har satt fart vilket driver positivt påverkar vår utveckling. Användning av BIM-modeller ökar i snabb takt vilket driver efterfrågan på lättillgängliga och användarvänliga plattformar för nedladdning och användning av BIM-objekt.

MSEK	kv2 2018	kv2 2017	Δ%
Fakturering Norden	8	3	167%
Fakturering EMEA, ex Norden	14	6	133%
Fakturering Nordamerika	11	9	22%
Summa	33	18	

Resultat

Vårt fokus på fortsatt tillväxt innebär ett utökat behov av nya säljare, programmerare och systemutvecklare. Effekten blir att kostnaderna växer i absoluta tal medan de minskar i relation till försäljningen som haft en kraftigt positiv utveckling. En nyanställd säljare eller programmerare beräknas bära sina kostnader inom 6 till 12 månader, medan vissa kostnader relaterade till systemutveckling betraktas som en investering i vårt erbjudande och plattform och aktiveras därmed.

För det andra kvartalet 2018 förbättrades bruttomarginalen med 5 procentenheter och uppgick till 86 procent. Dessutom förbättrades rörelseresultatet och uppgick till -15 MSEK (-17), vilket förklaras av den goda försäljningstillväxten i kombination med förbättrat kapacitetsutnyttjande dvs ökad beläggning.

Under kvartalet fortsatte vi även att investera i BIMobject Cloud vilket inkluderar utvecklingen av olika innovativa tjänster med fokus på framtiden, främst avseende BIMsupply, API och AR/VR.

Koncernens resultat per aktie för det andra kvartalet 2018 uppgick till -0,29 SEK (-0,31) före utspädning och -0,28 SEK (-0,30) efter utspädning.

Finansiell ställning

Eget kapital uppgick till 92 MSEK (149). Soliditeten uppgick till 59 procent (81) per den 30 juni 2018. Balansomslutningen uppgick till 154 MSEK (183).

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet uppgick för det andra kvartalet 2018 till -26 MSEK (-18). Kassaflödet från den löpande verksamheten belastade kassaflödet med -18 MSEK (-15). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -8 MSEK (-2).

Personal

Medelantalet anställda inom koncernen under andra kvartalet 2018 var 185 medarbetare (133). Ökningen är i huvudsak relaterad till nyanställningar inom försäljning samt utveckling och innovation.

Aktie och aktiedata

Resultat per aktie för andra kvartalet uppgick till -0,29 SEK (-0,31). Vid balansdagen uppgick eget kapital per aktie till 1,77 SEK (2,88).

Det totala antalet aktier vid kvartalets slut uppgick till 51 717 254 (51 717 254). Samtliga aktier har lika röstvärde och andel i kapitalet.

Teckningsoptioner (incitamentsprogram)

I enlighet med årsstämmbeslut i juni 2015 infördes ett incitamentsprogram för anställda och andra nyckelpersoner genom vilket 342 500 teckningsoptioner av serie 2015/2018 tecknades. Optionerna berättigar till teckning av 685 000 nya aktier i Bolaget.

Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2015/2018 löper från den 10 augusti 2018 till och med den 31 augusti 2018. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2015/2018 ökar BIMObjects aktiekapital med 15 070 SEK.

Vid årsstämma i BIMObject AB den 14 juni 2016 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 150 250 teckningsoptioner av serie 2016/2019 utestående, vilka berättigar till teckning av 300 500 nya aktier i Bolaget. Optionerna kan ställas ut vid nyanställningar av nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2016/2019 löper från den 19 augusti 2019 till och med den 9 september 2019. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2016/2019 ökar BIMObjects aktiekapital med 6 721 SEK.

Årsstämman i juni 2018 beslutade om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 400 000 teckningsoptioner av serie 2018/21, vilka berättigar till lika många nya aktier i Bolaget. Optionerna kan ställas ut till nuvarande och nya anställda i Bolaget. Vid fullt nyttjande av optionerna ökar Bolagets aktiekapital med 8 800 SEK.

Fullständiga villkor för teckningsoptioner finns på Bolagets hemsida <https://bimobject.com>.

Största aktieägare per 30 juni 2018

Nedanstående tabell visar BIMObjects ägarförteckning med ägare över 10 procent av andelen röster och kapital vid periodens utgång.

Namn	Antal aktier	Andel röster och kapital
Solar A/S	10 350 000	20%
Procedural Labs AB*	5 945 900	12%
Övriga (ca 1 500 aktieägare)	35 421 354	68%
Totalt	51 717 254	100%

*Procedural Labs AB ägs till 100 procent av Stefan Larsson, styrelseledamot och VD.

Årsstämma

Årsstämma hölls den 8 juni i Malmö, varvid stämman bemyndigade styrelsen att vid ett eller flera tillfällen, fram till nästkommande årsstämma besluta om nyemission av aktier, med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt.

Nyemission i enlighet med bemyndigandet ska ske i syfte att tillföra bolaget rörelsekapital. Om styrelsen beslutar om emission med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt ska skälet vara att tillföra bolaget nya ägare av strategisk betydelse för bolaget och/eller förvärv av andra företag eller verksamheter. Stämman beslutade även om en riktad emission av teckningsoptioner till förmån för nya medarbetare. Läs mer på www.bimobject.se.

Moderbolaget

Moderbolagets omsättning för andra kvartalet 2018 uppgick till 7 MSEK (4) och resultat före skatt för samma period uppgick till -17 MSEK (-15). Eget kapital var 102 MSEK (155). Soliditeten i moderbolaget var 80 procent (91).

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas följer Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Granskning av revisor

Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisor.

Certified Adviser

FNCA Sweden AB

Kommande rapporter

BIMObject AB upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

Händelse	Datum
Q3	2018-11-15
Q4	2019-02-14

Risk och osäkerhetsfaktorer

BIMObject är ett relativt nyetablerat företag som verkar på en digital global marknad och är därmed exponerad för ett antal såväl affärsmässiga som finansiella risker.

De affärsmässiga riskerna följer främst av att BIMObjects tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden och att de strävar efter att etablera en ny marknadsplats. De finansiella riskerna handlar främst om likviditet, finansiering, räntor och valutakurser.

Riskhanteringen i BIMObject hanteras löpande och syftar till att identifiera, kontrollera och neutralisera risker. Riskbedömningen sker utifrån riskernas sannolikhet och potentiella effekt för koncernen.

Riskbedömningen är oförändrad jämfört med den riskbild som presenteras i årsredovisningen 2016.

Avlämnande av delårsrapport

Malmö den 15 augusti 2018

BIMObject AB

Styrelsen

För mer information, vänligen kontakta:

Stefan Larsson, VD

Tel: +46 40-685 29 00

E-mail: info@bimobject.com

Koncernens resultaträkning i sammandrag

kSEK	Apr-Jun 2018	Apr-Jun 2017	Jan-Jun, 2018	Jan-Jun, 2017
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	27 563	16 325	49 685	29 483
Aktiverat arbete för egen räkning	630	0	1 260	0
S:a Rörelseintäkter mm	28 193	16 325	50 945	29 483
Rörelsens kostnader				
Produktionskostnader	-3 873	-3 653	-7 046	-5 399
Bruttovinst	24 320	12 672	43 898	24 084
Övriga externa kostnader	-14 207	-9 790	-30 411	-18 009
Personalkostnader	-23 902	-17 286	-45 611	-31 646
Avskrivningar	-779	-451	-1 592	-775
Övriga rörelsekostnader	-224	-1 988	-524	-2 913
Rörelseresultat efter avskrivningar	-14 792	-16 843	-34 240	-29 258
Finansiella intäkter och kostnader				
Resultat från finansnetto	-441	593	-2 347	-288
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-15 233	-16 249	-36 587	-29 547
Skatt	33	-139	-172	-154
Beräknat resultat	-15 200	-16 389	-36 759	-29 700

Koncernens balansräkning i sammandrag

	2018-06-30	2017-06-30	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	4 042	2 569	3 126
Materiella anläggningstillgångar	5 419	3 659	4 699
Finansiella anläggningstillgångar	238	-	41
Andra långsiktiga fordringar	6 607	207	724
S:a Anläggningstillgångar	16 306	6 436	8 589
Omsättningstillgångar			
Fordringar			
Kortfristiga fordringar	51 299	29 015	63 359
Kassa och bank	86 526	147 651	113 097
S:a Omsättningstillgångar	137 824	176 666	176 457
SUMMA TILLGÅNGAR	154 131	183 102	185 046
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
Eget kapital	91 573	149 116	128 728
Summa Eget kapital	91 573	149 116	128 728
Långfristiga skulder	18	-	-
Avsättningar	807	398	946
Kortfristiga skulder	61 732	33 588	55 372
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER	154 131	183 102	185 046

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

kSEK	Apr-Jun 2018	Apr-Jun 2017	Jan-Jun, 2018	Jan-Jun, 2017
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-15 233	-16 249	-36 587	-29 547
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	628	621	1 045	862
Betald skatt	33	-154	-172	-154
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-14 572	-15 782	-35 715	-28 838
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-9 272	-2 854	12 061	-5 697
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	6 336	3 537	6 360	5 900
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-17 508	-15 099	-17 294	-28 635
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-843	-872	-1 484	-1 502
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-1 134	-1 480	-1 745	-2 672
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	-197	-90	-197	0
Ökning(-)/Minskning(+) av långfristiga fordringar	-6 172	0	-5 884	-103
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-8 346	-2 442	-9 310	-4 278
Nyemission				
Nyemission och personaloptioner	0	0	47	166 710
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	47	166 710
Periodens kassaflöde	-25 854	-17 541	-26 557	133 797
Likvida medel vid periodens början	112 394	165 193	113 097	13 854
Likvida medel vid periodens slut	86 540	147 651	86 540	147 651
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys				
Betalda räntor och erhållen utdelning				
Erhållen ränta	0	0	0	0
Erlagd ränta	11	-7	-2	-9
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	779	451	1 592	775
Avsättningar	129	46	-139	106
Orealiserade kursdifferenser	-280	124	-409	-19
Summa	628	621	1 045	862

Koncernens förändring av eget kapital sammandrag

kSEK	Apr-Jun 2018	Apr-Jun 2017	Jan-Jun, 2018	Jan-Jun, 2017
Förändring av koncernens eget kapital				
Belopp vid periodens ingång	107 086	165 395	128 728	12 126
Aktiekapital	-	-	0	175
Personaloptioner	-	-	47	-
Fria reserver			0	
Omräkningsdifferens	-313	110	-442	-19
Reserver	0	0	0	166 535
Periodens resultat	-15 200	-16 389	-36 759	-29 700
Belopp vid periodens utgång	91 573	149 116	91 573	149 116

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

kSEK	Apr-Jun 2018	Apr-Jun 2017	Jan-Jun, 2018	Jan-Jun, 2017
Rörelsens intäkter				
Rörelsens intäkter	7 296	3 696	14 132	9 399
S:a Rörelseintäkter mm	7 296	3 696	14 132	9 399
Rörelsens kostnader				
Produktionskostnader	-7 579	-3 313	-13 582	-6 550
Bruttovinst	-283	383	550	2 849
Övriga externa kostnader	-7 368	-9 515	-17 299	-16 653
Personalkostnader	-11 299	-6 106	-19 853	-11 917
Avskrivningar	-286	-156	-564	-312
Övriga rörelsekostnader	0	-109	0	-220
Rörelseresultat efter avskrivningar	-19 235	-15 504	-37 165	-26 255
Finansiella intäkter och kostnader			0	
Finansnetto	1 827	570	1 886	-301
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-17 408	-14 934	-35 279	-26 556
Bokslutsdispositioner och skatt				
Skatt	0	0	0	0
Resultat efter bokslutsdispositioner och skatt	-17 408	-14 934	-35 279	-26 556
Beräknat resultat	-17 408	-14 934	-35 279	-26 556

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

	2018-06-30	2017-06-30	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	629	1 059	840
Materiella anläggningstillgångar	2 186	1 876	2 318
Finansiella anläggningstillgångar	16 052	6 755	8 967
S:a Anläggningstillgångar	18 867	9 690	12 125
Omsättningstillgångar			
Fordringar			
Kortfristiga fordringar	39 484	23 322	47 644
Kassa och bank	68 957	137 451	97 448
S:a Omsättningstillgångar	108 441	160 773	145 092
S:A TILLGÅNGAR	127 308	170 463	157 217
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
Eget kapital	102 012	154 720	137 245
S:a Eget kapital	102 012	154 720	137 245
Kortfristiga skulder	25 296	15 743	19 972
S:a Kortfristiga skulder	25 296	15 743	19 972
SUMMA EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER	127 308	170 463	157 217

Moderbolagets kassaflödesanalys sammandrag

kSEK	Apr-Jun 2018	Apr-Jun 2017	Jan-Jun, 2018	Jan-Jun, 2017
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-17 408	-14 934	-35 279	-26 556
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	286	265	564	491
Betald skatt	141	16	123	-86
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-16 982	-14 652	-34 592	-26 151
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-2 367	-6 222	8 160	-8 867
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	3 910	797	5 200	-978
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-15 438	-20 077	-21 232	-35 996
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-134	-696	-221	-1 481
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	-6 459	-491	-7 086	-1 441
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-6 593	-1 188	-7 306	-2 922
Finansieringsverksamheten				
Nyemission och personaloptioner	0	0	47	166 710
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	47	166 710
Periodens kassaflöde	-22 031	-21 265	-28 491	127 793
Likvida medel vid periodens början	90 988	158 716	97 448	9 658
Likvida medel vid periodens slut	68 957	137 451	68 957	137 451
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys				
Betalda räntor och erhållen utdelning				
Erhållen ränta	1 593	450	1 512	584
Erlagd ränta	-	-	-	-
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	286	265	564	491
Summa	286	265	564	491

Moderbolagets förändring av eget kapital sammandrag

kSEK	Apr-Jun 2018	Apr-Jun 2017	Jan-Jun, 2018	Jan-Jun, 2017
Förändring av moderbolagets eget kapital				
Belopp vid periodens ingång	119 421	169 655	137 245	14 566
Aktiekapital	-	-	-	175
Fria reserver	-	-	-	166 535
Personaloptioner	-	-	47	-
Periodens resultat	-17 408	-14 934	-35 279	-26 556
Belopp vid periodens utgång	102 012	154 720	102 012	154 720

Kort om BIMObject

En global plattform

BIMObject lanserade BIMObject Cloud under 2012. Tjänsten är kärnan i BIMObjects erbjudande och är en molnbaserad portal för distribution av BIM-objekt. Portalen är tillgänglig globalt och vid utgången av mars 2018 hade portalen över 740 000 registrerade användare, främst arkitekter och byggkonstruktörer. Användarna har tillgång till över 45 000 produktfamiljer från cirka 1 100 olika tillverkare. BIMObject investerar kraftigt i marknadsföring och försäljning för att öka antalet tillverkare och leverantörer som använder portalen för att exponera sina produkter.

Vision

BIMObjects vision är att varje bygg- och inredningsprodukt ska ha en digital version i form av ett BIM-objekt som tillgängliggörs för alla användare överallt via BIMObject Cloud.

Erbjudande

BIMObject erbjuder webbtjänster kopplade till BIM-objekt såsom molnbaserad lagring och publicering av BIM-objekt, dataanalys samt objektspecifik information. Vi erbjuder också utveckling, det vill säga programmering med fokus på att producera nya BIM-objekt och konvertera äldre datafiler. Lösningarna riktar sig till tillverkare av bygg- och inredningsprodukter, användare av BIM-filer (exempelvis ingenjörer, arkitekter och designers) samt fastighetsägare. Ett urval av våra erbjudande är:

BIMObject Cloud – vår globala molnbaserade plattform för BIM-objekt

Hercules – den privata molnbaserade plattformen.

BIMscript – vårt verktyg för att enkelt skapa och konvertera BIM-objekt.

BIManalytics Core – vårt CRM-verktyg.

Strategi

Genom en aggressiv global försäljningsstrategi skall BIMObject Cloud etableras som den marknadsledande och överlägset bästa plattformen för publicering och nedladdning av BIM-objekt.

Tillväxt skapas genom att:

- Attrahera användare samt öka antalet leverantörer som exponerar produkter i Cloud.
- Erbjuda ackrediterade utvecklare möjlighet att fritt använda vår lösning för att enkelt och effektivt skapa nya BIM-objekt.
- Driva utvecklingen av kringtjänster och företagsspecifika plattformar.
- Utveckla en plattform för att publicera och erbjuda BIM-relaterade tredjepartsappar.
- Identifiera och etablera samarbeten med företag runt om i världen.

Intäktsmodell

BIMObjects intäkter genereras dels från tillverkare av byggnads- och inredningsprodukter och dels från affärspartners. Inkomstkällorna inkluderar, men begränsas inte till:

Projektarbete – Skapande, underhåll och publicering av BIM-objekt från olika källor, för tillverkare och partners.

Prenumeration – En årlig prenumerationsavgift för tillverkare för att dels publicera och dels använda de olika verktyg som BIMObject skapat med syfte att öka kundnyttan bland annat genom:

- Private Clouds och BIMObject Hercules, som används av tillverkare och byggnadsbolag för att kontrollera utbudet av produkter.
- BIManalytics Core och BIMObject Mail, som används för att utvärdera och kommunicera med användare av BIMObject Cloud.
- BIMObject Mosquito och BIMObject Properties, som underlättar produktion och underhåll av BIM-objekt.

BIMObject AB

STUDIO

Nordenskiöldsgatan 24
211 19 Malmö, Sverige
+46 40 685 29 00
www.bimobject.com