

Lugano, le 17 février 2020

Le groupe VECO renforce sa position en Suisse et sur les marchés internationaux.

En 2020, le groupe VECO couronne sa stratégie de développement sur les marchés **suisses et internationaux** par la signature d'importants accords commerciaux « exclusifs » avec des sociétés historiques de premier plan du Tessin, auxquels il faut ajouter l'acquisition d'un groupe suisse basé à Dubaï et à Abu Dhabi qui opère sur les marchés du Moyen-Orient, une plaque tournante internationale en évolution rapide.

En Suisse, le groupe VECO renforce sa position à Lugano et dans le canton du Tessin, fort de sa présence depuis 1973, annonçant la conclusion de deux importants accords commerciaux « exclusifs » avec **Fontana Sotheby's International Realty** et avec **L&G Broker Assicurativo**, deux sociétés leaders de leurs secteurs respectifs, à savoir l'immobilier et les assurances, des homologues historiques tessinois qui connaissent bien le territoire sur lequel ils opèrent et qui allient tradition et expérience, offrant un service sur mesure aux clients suisses et internationaux.

Fontana Sotheby's International Realty, société immobilière historique fondée en 1926, dont le siège se trouve dans le centre de Lugano, via Luvini 4, et également à Saint-Moritz, est aujourd'hui le leader du secteur immobilier haut de gamme grâce à des services de médiation exclusifs pour une clientèle locale et internationale. « **Le partenariat avec le groupe VECO - souligne le directeur général Gianluca Righetti - consolide notre stratégie de développement et renforce le réseau de relations et de collaborations synergiques, essentielles à la croissance à moyen terme. Un partenariat également basé sur des valeurs et un engagement communs, au service de notre clientèle et du territoire sur lequel nous opérons.** »

L&G Broker Assicurativo, entreprise historique des frères Gabriele et Leonardo Pinoja qui s'évertuent à perpétuer la tradition de leur grand-père Salvatore depuis 1909, est le leader du secteur du courtage d'assurance et de la sécurité sociale, à travers un service sur mesure avec une approche familiale, au service de près de 10 000 clients sur le territoire cantonal du Tessin. « **Tradition et attention quasi obsessionnelle envers la clientèle - soulignent Gabriele et Leonardo Pinoja, propriétaires de l'entreprise - ont été les facteurs clés qui nous ont amenés à nous lancer dans ce partenariat commercial avec le groupe VECO, fiers de pouvoir partager nos compétences et notre vision, afin d'assurer notre croissance dans le futur.** »

Sur le plan international, le groupe **SWISS**, présent à Dubai et Abu Dhabi, avec les sociétés **Swiss ILC Services DMCC** et **Swiss International Legal Consultants Ltd**, a récemment rejoint le groupe VECO. Spécialisé dans la consultation juridique, corporative et managériale, le groupe SWISS est composé d'experts professionnels, d'avocats et de comptables suisses et internationaux parlant 7 langues qui peuvent assister les entreprises souhaitant s'installer au Moyen-Orient ou gérer des structures et des entreprises existantes, ceci grâce à leur connaissance approfondie du marché local depuis les années 70. Les Émirats arabes unis constituent un marché qui a subi des changements importants au cours des dernières décennies, qui est toujours en croissance constante, soutenu par une stratégie de développement en tant que plateforme internationale, et qui connaîtra une forte accélération avec la prochaine EXPO2020 devant se tenir à partir du 20 octobre de cette année à Dubaï. « **Nous pensons que le succès de nos clients détermine le nôtre, une devise partagée avec le groupe VECO auquel nous appartenons - déclarent Urs Stirnimann et Michael Lane, directeurs généraux du groupe Swiss. Cette acquisition renforcera la présence du groupe aux Émirats arabes unis, ceci dans le but de fournir à notre clientèle des conseils sophistiqués et personnalisés à partir de cette plateforme internationale en évolution rapide.** »

Ces initiatives s'inscrivent dans la conception stratégique du groupe VECO qui a l'ambition de devenir la **boutique Multi-family Office** de référence en Suisse italienne. Il s'agit donc d'un modèle de service innovant qui vise à satisfaire des clients toujours plus exigeants, opérant dans un marché complexe et international, par la croissance et la diversification de ses compétences internes ou par le biais de partenaires de confiance qui partagent le défi du changement exigé par le marché. Un modèle basé sur la confiance de ses clients qui peuvent trouver en VECO l'interlocuteur privilégié à qui confier les problématiques complexes concernant la personne, la famille ou l'entreprise.

Le groupe VECO est l'un des plus importants multi-family offices privés et indépendants suisses, avec un siège à Lugano et des bureaux à Londres, Dubaï, Malte et Hong Kong ; il propose des solutions personnalisées en fiscalité suisse et internationale, des services aux entreprises, la gestion financière et des actifs, des services immobiliers et d'assurance, des consultations stratégiques et numériques, qui répondent à des besoins spécifiques liés à la personne, la famille ou l'entreprise. « **L'ambitieux projet du groupe VECO se poursuit - conclut Antonio Mandrà, Président du Groupe - afin de devenir une boutique du Multi-Family Office de pointe, compétente et qualifiée. Nous sélectionnons progressivement et minutieusement des personnes et des partenaires qui sont à même de compléter notre modèle de service, et avec lesquels nous partageons les mêmes valeurs et objectifs. Les demandes des clients deviennent de plus en plus complexes et les réponses précises ne peuvent être apportées que par la compétence et l'expérience. Nous continuerons dans cette direction à l'avenir, afin d'être toujours organisés et prêts à satisfaire l'ensemble de notre clientèle et à relever les défis du marché avec force et détermination** ».

Contacts MEDIA:



Luca Ronchetti

Directeur Marketing & Développement auprès de la clientèle
Veco Group SA
Via Lavizzari, 4 – CH 6901 Lugano
T. +41 91 911 71 11 – M. +41 79 235 21 62
l.ronchetti@vecogroup.ch
www.vecogroup.ch



Deborah Fontana

Sales Director
Fontana Sotheby's International Realty
Via G. Luvini 4 - 6900 Lugano
T. +41 91 911 97 41 – M. +41 79 305 11 01
deborah.fontana@fsir.ch
www.fontanasothebysrealty.com



Alfredo Soldati

Directeur administratif
L&G SA
Via Municipio 2 – 6616 Losone
T. +41 91 785 81 10 – M. +41 79 305 11 01
alfredo.soldati@lgsa.ch
www.lgsa.ch

Veco Group SA
Via Lavizzari 4
6901 Lugano
Suisse
T +41 91 911 71 11
info@vecogroup.ch
www.vecogroup.ch

Lugano Londres Dubai Hong Kong Malta

Swiss Advisors 1973